



Stories of  
A Multimillionaire

台湾人气主持、理财达人  
侯昌明◎著



# 平民千万富翁

累积小资本，投资大幸福！迈向千万人生！

学会投资自己、投资婚姻、投资孩子、投资健康、投资理财，  
让幸福来敲门！



ZHEJIANG UNIVERSITY PRESS  
浙江大学出版社

## ♥ 投资自己

凡事靠自己，经得起失败，就能找到自己的机会！

## ♥ 投资婚姻

只要和伴侣一起努力，就能克服各种经济与生活困难！

## ♥ 投资孩子

对孩子的投资应该是爱而不是钱，授之以鱼，不如授之以渔！

## ♥ 投资健康

健康是一切的基础，懂得身心均衡的养生之道，是一笔无价的财富！

## ♥ 投资理财

光靠工资收入抵挡不了通货膨胀带来的冲击，唯有靠钱赚钱，才能过上理想生活！

**张怡筠** 幸福是理财的终极目标。真正聪明的人不只会打理金钱，更善于做幸福的投资者。  
情商研究专家 | 幸福投资，让人拥有平衡的生活状态。



上架建议：投资理财

ISBN 978-7-308-08096-5



9 787308 080965 >

定价：25.00元



# 平民千万富翁

侯昌明的幸福投资

台湾人气主持、理财达人  
侯昌明◎著

新平 知覺  
PDG

## 图书在版编目(CIP)数据

平民千万富翁: 侯昌明的幸福投资/侯昌明著. —杭州: 浙江大学出版社, 2011. 4

ISBN 978-7-308-08096-5

I. ①平… II. ①侯… III. ①家庭管理: 财务管理  
IV. ①TS976.15

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 216107 号

本书中文简体版经凯特文化创意股份有份公司独家授权, 限在中国大陆地区发行。非经书面同意, 不得以任何形式复制、转载。

浙江省版权局著作权合同登记图字: 11-2010-117

## 平民千万富翁: 侯昌明的幸福投资

侯昌明 著

---

策 划 者 蓝狮子财经出版中心

责任编辑 胡志远

封面设计 刘 军

出版发行 浙江大学出版社

(杭州市天目山路 148 号 邮政编码 310007)

(网址: <http://www.zjupress.com>)

排 版 杭州大漠照排印刷有限公司

印 刷 杭州杭新印务有限公司

开 本 880mm×1230mm 1/32

印 张 5.875

字 数 110 千

版 印 次 2011 年 4 月第 1 版 2011 年 4 月第 1 次印刷

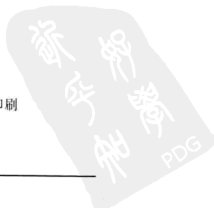
书 号 ISBN 978-7-308-08096-5

定 价 25.00 元

---

版权所有 翻印必究 印装差错 负责调换

浙江大学出版社发行部邮购电话 (0571) 88925591





Multimillionaire  
[推荐序1]

## 勇于投资与学习的乐天小子

林奇芬 / Money 钱杂志社社长

认识昌明好多年了,因为固定上台湾飞碟电台的节目谈投资理财的话题,我们有了很多接触机会,也分享了一些关于投资市场的看法。这些过程让我认识了昌明,也了解了他是一个积极、认真负责的人。

昌明是一个很真的人。怎么说呢?先前金融危机爆发,许多人的财富都大幅缩水,昌明也不讳言,坦诚自己损失惨重。大部分人都是隐恶扬善,不想公开自己不光彩的一面,但昌明却愿意说,让大家了解投资确实有风险。

昌明的真,在于他愿意分享错的经验,他总是把自己吃过的苦头拿出来。不管是股票、基金、跟会<sup>①</sup>,还是投资被骗,他都

---

① 跟会即参加“民间互助会”,是指与认识的人(如亲朋好友)一起约定,每人每月缴固定数额的钱,急需钱的人可以支付一定的利息,使用当月的会钱。——编者注

愿意坦诚。但你也不用为他担心，因为我总是看到他从错误中站起来，学到更多的经验。事实上，昌明是演艺圈内少见的，对投资市场涉猎颇深、用功程度很高的人，而他的财富也是稳定地累积成长着。

昌明还是一个乐观实在的人。就像他在书中所写的，年轻时拼命打工，有工作就接，不问酬劳先求表现，让机会找上门来，这就是一种自我投资。我知道他除了每天有飞碟电台的现场节目外，还主持外景节目，经常上山下海，工作很辛苦。但昌明却总是笑口常开，让人感觉到他乐观开朗的心胸，这种正面思考的力量，正是昌明的另一个魅力。

另外，昌明也是一个爱家的好男人。书中昌明跟大家分享了他在婚姻经营与子女教养方面的心得。常听到昌明把老婆大人挂在嘴边，我知道这不是说说罢了，有一次我们一起去南部演讲，回来的时间很晚，太太还特地开车来接他，由这个小细节就知道他们的婚姻生活确实很美满，这在五光十色的演艺圈中，更为难能可贵。

昌明在这本书中，真实地和大家分享了他对于人生、健康与财富的心得。对于想要经营美好人生的人而言，这些都是最真实的智慧。记得，要像昌明一样，努力学、快乐活。

Multimillionaire  
[推荐序2]

## 我终于认清了侯昌明的“真面目”

唐湘龙 / 媒体名人

我当然“认识”侯昌明。我们一个星期大概见 5 次面，差不多每次 10 分钟——那是台湾飞碟电台的节目交接时间。我做《飞碟早餐》节目，两小时。他从以前的《生活大师》到现在的《好男好女过生活》，也是两小时。那短暂的 10 分钟都在闲聊当天的大小事。他通常从我后面走来，看坐在计算机屏幕前的我在干啥。

没干啥，都在看股市开盘。昌明会偷瞄我的“监视股”，偶尔透露一下自己最近的操作心得。昌明看起来神清气爽，过着十拿九稳的人生。每天，他都很快乐，很努力。就算要把他二手 iPhone 推销给我，他也很努力。虽然没有成功。

不过，在看了书之后，我才发现我错了。我其实并不“认识”

侯昌明。我低估了这个同事。我只知道侯昌明以“节俭”、“寒酸”闻名于世，他说话颇有哲理性，理直气壮。我很佩服，真的佩服。因为我办不到。我败金，钱都不知道往哪儿去了，虽然我也败得理直气壮。重点是，看了书，我才理解：他的金钱观，是他人生观的一部分，不能片面地去看。那是他在自己有点“颠簸”的人生路上，努力诠释出来的，不是天生的。

我见过一些天生注定就是要吃艺人饭的明星，但侯昌明不是。他今天之所以成功，通告、广告多到让我心生嫉妒，都是他努力得来的。相处不久，只觉得这个人“真实”，相处久了，才知道这个人“踏实”。真实又踏实的男人，实在很少。

这本书讲投资。无论投资自己、投资家人、投资健康，道理都不深，大家也都会讲。不过，侯昌明不只是讲一讲，书里头是他的故事。这是他的真实人生，他是这样干的，他是这样过日子的。他不是爆红爆黑的股王，他是传统绩优股，而且配股配息稳定。侯昌明如果是只股票，那非常适合长线持有。这是这些年，我每天看他 10 分钟的心得。

真想投资他的，等下辈子。他的股权，已由他的老婆孩子百分之百持有了。

Multimillionaire  
自序

自从30岁那年得了胃溃疡后,我突然警觉到自己从年轻开始一路拼命赚钱、存钱,除了存折上的数字、主持人的身份之外,究竟还拥有什么?我有维持身心的健康吗?家庭生活有越来越温暖、幸福吗?有没有疏忽掉身边需要去在意的人、事、物?

教育专家洪兰教授曾提到一个观点:“名片拿掉,你还剩下什么?”如果给你5分钟介绍自己,除了事业与工作,还有值得自己骄傲的部分吗?很多人汲汲营营于工作之时,却忘了许多更重要的事,譬如婚姻、亲情、生活质量等,时间一过,才发现大半辈子的辛苦,都是在面目模糊的日子里进行的。

许多人常以打拼事业为理由,认为“以后”总会有时间做那些真正重要的事,因此有人失去了健康、有人疏离了亲子关系……然而,很多事情错过就不会回来了。当有了家庭之后,我看着心爱的妻小,更能感受到那种不可失去的幸福,其实这种幸福才是最应该被自己随时牢握在手心里的。

我经常想到那些比我还认真努力的朋友,在追求事业成功的同时,是不是正在与人生中更珍贵的情感不断地擦肩而过? 赔掉的金钱可以设法再赚回来,但情感、关系、健康才是生命当中不容失去的部分。现在我的人生目标皆以老婆与孩子为重,因为只有他们才是我生活目标的基础,而那些辛苦累积的财富,悄悄促成着我们共享的未来蓝图! 财富的累积只要做足功课便是可以预期的,但那些消失的、无法弥补的情感,就真的是归零了,千万别让自己穷得只剩下钱! 也唯有心灵富足和家人做后盾,全家人一同努力,力量才会大,财富才会滚滚而来。



Multimillionaire  
目录

|       |                 |       |
|-------|-----------------|-------|
| 推荐序 1 | 勇于投资与学习的乐天小子    | / 001 |
| 推荐序 2 | 我终于认清了侯昌明的“真面目” | / 003 |
| 自序    |                 | / 005 |

## 幸福投资 1 投资自己

|              |       |
|--------------|-------|
| 因为付出,所以珍惜    |       |
| ——从小培养理财观念   | / 003 |
| 我很庆幸养成吃苦的习惯  |       |
| ——工作的态度      | / 006 |
| “爸,我想转组。”    |       |
| ——及早明确人生方向   | / 009 |
| 学了就是自己的!     |       |
| ——凡事抱持学习的态度  | / 012 |
| “老板,我有什么缺点?” |       |
| ——克服缺点,挑战自己  | / 015 |

平民千万富翁 Multimillionaire  
侯昌明的幸福投资

走唱人生是我要的吗？

——永远具备前进的动力 / 018

人生的契机，钱不是重点

——态度决定一切 / 021

失业的日子

——不轻言放弃 / 024

把公司当成自己的

——像老板一样思考 / 027

让自己有不可取代性

——保持竞争力 / 030

## 幸福投资2 投资婚姻

对于财务，千万别“感情”用事！

——理性看待财务管理 / 037

一堂 700 万的课

——和朋友一起投资，千万要小心 / 040

一趟寻找自我的旅程

——成就另一半的事业 / 044

“我陪你去卖米粉汤吧！”

——同甘更要共苦 / 048

“老婆，情人节我们在家吃吧！”

——幸福是用心经营来的 / 053

最爱的永远是老婆

——爱情是一段漫长的旅途 / 056



爱屋及乌

——结婚是两家子的事 / 058

一起出国买回忆吧!

——再忙,也要陪孩子成长 / 061

一杯水沟通哲学

——夫妻间的有效沟通 / 065

幸福投资3 投资孩子

分数不是一切

——给孩子快乐的童年 / 071

世界真的就是那么大!

——培养孩子开放的心胸 / 075

“爸爸,我想学画画!”

——快乐学习,兴趣是决定的关键 / 078

大方美女养成术

——帮助孩子改正弱点 / 081

“因为,你就是名牌!”

——自信心的养成和避免攀比心态 / 083

使用孩子的语言

——培养孩子的金钱观念 I / 085

建立储蓄的观念

——培养孩子的金钱观念 II / 088

防守是一切的基础

——培养孩子的金钱观念 III / 091

平民千万富翁 Millionaire

侯昌明的幸福投资

给孩子一根钓竿

——要孩子为自己负责 / 094

## 幸福投资4 投资健康

健康是人生第一要务

——维持身心健康的平衡 / 099

让健康的习惯成自然

——掌握饮食均衡的原则 / 103

随时保持健康的状态

——饮食保健小窍门 / 108

持之以恒的人是健康的赢家

——预防骨质疏松症 / 112

坚持到底的艺术

——关于慢跑的智慧 / 116

自我的修正与调整

——培养规律而正确的睡眠 / 119

改变看待事情的态度

——转化自己的压力 / 123

## 幸福投资5 投资理财

花钱容易赚钱难

——收入减去储蓄就是花费 / 131

财富积累  
PDG

目 录

轻松理财非梦想

——家庭理财基本功 / 135

少买一件真的不会怎么样!

——需要为购物之本 / 138

你也能懂得如何花钱

——省钱窍门: 消费篇 / 142

你也能懂得如何省钱

——省钱窍门: 居家篇 / 146

做功课, 不盲从

——基金投资篇 I / 151

危机入市, 逆向操作

——基金投资篇 II / 155

告别杀进杀出的散户生涯

——股市投资篇 I / 158

培养自己的招牌股票

——股市投资篇 II / 162

买房子的确可以保值

——房地产投资篇 / 165

赚进自己的理想退休生活

——退休金的规划与执行 / 168



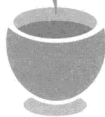


# M<sup>Stories of a</sup> Multimillionaire

幸福投资 1

投资自己

从小立志成为能聪明赚钱的理财大师的侯昌明，经历了一个把吃苦当吃补的青年时代。他认为，凡事要坚持靠自己，掌握当下，一旦方向确立，并且经得起失败，努力学习，很快就能找到自己的机会。







虽然我的名字叫侯昌明,不过走在马路上,经常会有人叫我“那个很抠、很省的男人”,你就会知道我的节省是排得上名次的,但这种观念与个性,并非与生俱来的。

每个人在小时候,哪有不贪玩的呢?记得小学三年级时,有次家里大人不在,我发现爸爸西装裤里有一叠厚厚的钞票。趁着四下无人,我抽了一张出来,想着,那么厚一叠我才抽一张,老爸应该不会发现吧!我拿了钱立刻冲往电动玩具店,没想到才玩没两轮,就看见老爸怒气冲冲地走过来。平常他总是一脸和悦的,所以当时我脑袋一片空白,吓都吓死了,当下就被扭着耳朵一路拖回家!

不过后来老爸没有打我,但我却可以感受到他极度的愤怒,幼小的我并不了解不告而取谓之“偷”,也不知道这是一件非常

严重的事情。情绪缓和下来的老爸，声音颤抖地说：“爸爸辛苦把你养大，不是让你来偷钱的。爸爸没办法满足你们所有的欲望，希望你们比我更好，赚得比我更多，但是绝对不要用‘偷’来达成目的。”我第一次看见素来稳重的老爸落下眼泪，内心的震撼实在无以比拟。老爸是薪水稳定的公务员，家里虽然不愁吃穿却也没有闲钱摆阔，从小想要的东西都得自己存钱买，这个泪水所代表的意义，我永远记得。

后来，这件事令我发生了很大的变化，除了开始养成存钱的习惯，我更明白，一切要靠自己打拼而来，而不是伸手“要”。长大后我渐渐了解了父亲工作上的辛苦，明白了每分钱都得来之不易，也更能体会老爸其实没有义务为我做那么多，他给我的已经够多了。所以，除了努力存下多余的零用钱，我先是在小学四年级时搬废弃钢铁去变卖，到了15岁（初中三年级）又分别做过派送广告单、餐厅端盘子、家教的工作，后来还在民歌西餐厅驻唱……经历之丰富，现在回想起来，连自己都感到惊讶！

我对赚钱有多积极呢？我一直记得自己初次找工作赚外快的情形。某天当我放学回家经过一家铁工厂时，看到里面堆满了包括铁碗、钉子、铁板等各式各样不起眼的破铜烂铁，便好奇地询问老板，他告诉我：“小伙子，这些破铜烂铁是可以卖钱的！”听到可以卖钱之后，我便经常去工地、垃圾厂“搬铁”卖给老板，赚些钱存下来。有时候搬得手出淤青，腰酸背痛，一天下来才

200 新台币,但是拿到钱的那一刻,我真的很珍惜。

由于每一分钱都是自己赚来的,钱得来不易这个道理,我除了懂,还能深刻体会。这也让我日后在消费时,能够精打细算、不浪费,把钱花在刀刃上。现在社会上有许多“卡债族”、“月光族”……我常在想,也许因为现代小孩的父母亲都是吃苦长大、靠自己打拼的,所以更希望把最好的都给孩子,除了让他们衣食无虞之外,甚至用满足他们物质上的欲望,来弥补没时间陪伴的亏欠,以至于现在的小孩普遍缺乏理财观念,无法独立生活,或是成年后,绕了很多路,才渐渐改变。当然,这样的人除非继承万贯家产或是中了彩票大奖,否则老是伸手要钱,缺乏正确的理财与金钱观念,怎么可能富有呢?







我从初中便开始了打工生涯，做过的工作包括捡废钢铁、发传单、当餐厅服务生、做家教、当驻唱歌手……不胜枚举，其中又以发传单最为辛苦。高一暑假，我还是个学生，能找到发传单的工作非常开心，记得第一天老板给我们 1000 份传单，初生之犊不畏虎的我，从小就爱运动，对于体力，我是相当有自信的，心想：谁怕谁！于是起了个大早，什么也没带，直接用左手捧着传单就上路了。我靠着双脚，穿梭在大街小巷，老实地一个信箱丢一张，有时候还会被狗追。中午阳光正烈，我放下背包吃完午餐，又继续下午的行程。一天下来，走的路应该和从忠孝东路头走到忠孝东路尾差不多了。传单都发完后，我马上冲回公司领工资，开心地老板手中接过信封，打开一看，惊！有 368 新台幣。原本一直想换掉脚上这双不堪使用的鞋子，算算要花

1500 新台币,得再发 5 天的传单,这下子,可再也不敢想了。

第一天凭着过人的体力拼了,只是没想到,第二天左手完全举不起来,心想:才第二天,可不能输在这时候啊!手既然废了,就带个大包包去装海报吧!就这样发了几天,我已经晒成了黑包公,回到家直接倒头睡得不省人事,因为真的太累了。那时正值夏天,艳阳高照,有时候我背着大包,背部就会传来一片又闷又热又湿的感觉,虽然我强壮,但也开始有了一般中年人才会发生的问题——腰酸背痛。我一度想将传单丢在垃圾桶里,但是想起老板的警告:“要是被发现同一家信箱里有两张传单,或是乱丢传单,当天工资就没收!”我就咬着牙忍了下来。后来因为腰酸背痛到不行,才在想是不是别干了。妙,真妙!正是那个时候,老板似乎知道了我们的心声,贴心地帮我们换成了可拖着走路的菜篮,里面的传单增加到 1500 份,工资却没变,这样持续了好一阵子,我才渐渐习惯了这种工作的磨炼。

由于吃苦惯了,所以后来我到飞碟电台工作时,刚开始身兼 5 个节目企划制作和一个节目主持。为了要企划多个节目,连续三个月,我每天晚上都忙到十一二点才回家,早上 5 点就得起床,以应付 6 点的现场节目。虽然如此,我也不以为苦,因为重点在于学到了什么。于是,原本和于美人搭档的陈鸿离开电台时,主管第一个就想到了我,问我要不要接主持人的缺。当时,我并不认为自己有什么过人的优点,主管却愿意将重责大任和

这么好的机会交给我，绝大部分应该是因为我愿意吃苦。

年复一年，我也变成其他人工作上的前辈。之前，有位刚出社会的年轻人跟我说他对广播很有兴趣，请我引荐，任何基层工作都愿意做。我跟他说：“很辛苦哦！什么都要做，每天加班是家常便饭。”我看他爽快地一口答应，就帮他推荐，然而，不到一个月他就放弃了。我想是大量的工作消磨了他对广播的美好幻想吧！但这些辛苦的工作不也在训练自己的工作态度吗？态度决定高度！哪有工作不辛苦的呢？这么轻易就放弃的话，是不是很可能一辈子就活在放弃当中？

我很庆幸自己以前养成吃苦的习惯，不怕苦就能在繁重的工作中保有热情和坚持的力量，而且有了这样的态度也比较容易获得机会！





在我读高中的时候,科技业很发达,“钱”景看好,当时我念的是人人认为前途一片光明的自然组<sup>①</sup>,本来就对创业赚钱保持高度兴趣的我,高二时开始思考自己的未来:迈入社会之后究竟要做什么?我的兴趣在哪里?这一生的方向该怎么走?于是我找遍相关书籍,问长辈、问老师,了解念自然组以后的出路,思考一两个月后,我决定转组!

“爸,我想转组。”这句话一说出口,父亲立刻激动地骂我:

---

① 自然组:台湾的高中大多仅设普通科一科,某些高中则会增设职业类科。其中,普通科会在高中二年级时分类组,通常分为社会组和自然组,以利学生加强重点科目的学习及帮助其确定未来大学科系走向。社会组主要偏重文科训练,以考取大学文、法、商、政等科系为目标;自然组则较注重数理科目,以考取大学理工科系为主。——编者注

“搞什么？你已经高二要升高三了耶！现在转组等于落榜，念自然组哪里不好？出路那么广，很有前途，我花钱给你念书，是要你考上学校的。”虽然父亲说的没有错，但我心意已定，便跟他说：“爸，我已经考虑很久了，我希望以后能从商做生意，念自然组一点儿也学不到做生意的学问，我不想浪费大学4年的时间，就算考上自然组的科系，毕业后找相关工作，我可能也不会喜欢，我宁可多花一年重考，也不想毕业后花大半辈子重新寻找人生的方向。”

或许是因为从小我就下定决心要靠自己的力量赚钱，所以我总是想着，未来到底要做什么，而且最好是我感兴趣的事，不然工作起来实在很痛苦，我坚信自己是想做生意的，而且对这件事情的热情远大于一切。

后来，我爸说不过我，只好找亲戚、朋友来说服我。记得所有人都铆足全力、苦口婆心或者恐吓地对我说类似的话：“别闹了你，亏你高中念的学校还不错，现在转组能考上大学才怪，搞不好重考几年都考不上。”老实说当时听完真的有点害怕，万一我考不上，同学们都过着多姿多彩的大学生活，我可是要去剃光头当大头兵了。不过，我也不知道吃了什么熊心豹子胆，还是坚持自己的想法，谁也说不动！那年夏天，我心里反常地冷，面对家里的压力和不熟悉的科目，当然地，应届的大学联考我真的名落孙山了……

其实我并不是爱念书的人,但重考那年我并不后悔,我知道自己选择的大方向是对的,知道自己想要什么、适合什么,所以决定了走这条路。就像在大卖场里买东西,如果你已经拟好了购物清单,选好东西,买完就走,绝对不会浪费金钱和时间;但如果根本不知道要什么,我想你一定能猜到会发生什么事——就是在大卖场里闲逛大半天,花钱选了一大堆不必要的东西,又再浪费许多时间考虑自己到底需不需要这些……

很多时候,兴趣是工作成就感的来源,即使很辛苦,随之而来的快乐却足够冲淡一切,虽然这是个简单的道理,却不是很多人能真正懂的。许多人在这个名为“人生”的大卖场里,没有准备购物清单,只是这边逛一下、那边看一下,这就好像很多人在一家公司待一年、另一家公司待一年,两家公司的属性也没有多大关系,等到清醒了,才发现年华已逝,没有精力追逐梦想了。所以及早明确人生目标与自己的兴趣,是非常重要的,如此一来,便能让自己保持某种程度的热情,即便路途坎坷,至少有支撑自己的能量!





当年大考落榜后，我花了一年时间重新努力准备，考上了实践大学金融保险系，虽然商学院的大方向是对的，但是我对保险专业毫无兴趣。在过去的年代，许多人不仅没有保险观念，甚至还停留在“保险是骗人的伎俩”的旧观念里，那时还没有外资保险公司进驻，一般人对保险业多半抱着怀疑的心态。在我们系里，“保险学”是重要的必修课，起初我一直抱着排斥的心态修课，听课都是左耳进右耳出，下课复习是三天打鱼两天晒网，考前虽有抱佛脚，但诚意不足、效果不佳。在期末考试中，我创下了系上本科目有史以来的最低分——38分。

后一个学期的保险学课程令我感到痛苦万分，心里一直觉得：我未来是要从商，又不是卖保险的！第一堂课开始，教授就问：“上学期，有位同学的成绩创下本系有史以来最低分纪录，请

问是哪位同学,可以站起来一下吗?”于是我站了起来,教授问我:“这位同学,请问你在保险学的学习上,有遇到什么障碍吗?”我回答:“我对保险没有兴趣,所以没有怎么念。”

这位任职于某保险公司高级主管的教授,听完我的解释后又问:“那你为什么会来念保险呢?”我说:“我想念商学院,但不是保险,只是刚好考上,不念的话可能就得当兵了。”教授又说:“既然决定来了,为什么不好好念呢?你怎么知道以后没有用?反正你也不可能离开这个系,不如好好学习,学了就是你的,未来生涯用不用得到,以后再说。”听完后,我觉得真道理,既然一定要待在这里了,多学一些也不是损失。

虽然我仍旧不认为自己将会从事相关行业,但是我已具备了正确的保险观念与知识,起码碰到有人推销保险,应该不会受骗上当;再者,我发现保险其实并没有那么令人讨厌,是过往先入为主的印象使我排斥学习。

几年之后,我退伍踏进社会。当我还很不确定要从事什么工作的时候,保险意外地成为我转行的选择,除了可以加强保险观念之外,从事保险业可以更进一步与人接触,面对各行各业的客户,这对将来创业也是很有帮助的,所以我把它当做一个训练自己说话、提高营销能力的机会。

刚开始进行得非常不顺利,每天打上百通电话,但是有99%的客户都会直接回绝:“哦,我已经买了保险了,不需要。”这



让我无法接话,非常气馁。后来我试着吸取前辈的经验,再遇到类似情况,我改说:“请问您现在的保险够吗?也许还有可以补足的地方?可否拨个10分钟给我,当做是交个朋友,不买也没有关系!”另一次经验是拜访身为旅行社社长的大客户,我心想:要是拉到这个客户,佣金就抽不完了,所以一直期待着会面。当天,那位社长对我说:“你准备了什么,我听你说,3分钟够吧!”我当场愣住了,我足足准备了30分钟的内容,3分钟能说些什么呢?突然脑袋一片空白,我说出了最蠢的菜鸟台词:“哦,我们知道,天有不测风云,人有旦夕祸福,生老病死是每个人都要面对的问题……”我一边讲一边看着社长翻阅他的公文,他像是在听一场无聊的演讲。有了这次经验之后,我不断思考、练习如何临危不乱、传达重点信息。

这些经验的累积,让我的口才变好了,后来接触的主持工作,偶尔会碰到不同的临场状况,同样是对应变能力的考验。如今的我很高兴自己当初听了教授的话,没有排斥任何学习。看起来与当下无关的累积,终将成为在另一条道路上发光发热的能量!





高中的时候,我是一个很容易害羞的人,骑车上学途中遇到了红灯,竟然就开始想公车里挤满的学生会不会正在看着我,越想越紧张,甚至没看到绿灯已经亮了,被后方车辆按了几下喇叭才回神,这下,公交车上的人真的都在看我了……

当时的我,正值年少轻狂,心里总是期待着:未来人生里可以西装笔挺,提着公事包,帅气地在商场上叱咤风云!但是又想到,如果自己过于害羞、紧张,又该如何和客户谈生意呢?所以上大学后,我将在民歌西餐厅驻唱当做一种培养自己胆量的挑战!

当时,有家民歌西餐厅每周都有试唱日,通过便能获得打工机会。一般我们都准备两首歌,初次试唱时,我非常紧张,选的第一首三分钟慢板抒情歌,变成了两分钟的快板舞曲,抒情不抒

情早已抛到脑后，心跳大概和第一次看见初恋女友时差不多快吧！还没唱第二首，老板就说：“好了，这样就可以了！”一边说一边还不时露出诡异的笑容，我心想，难道是我唱得不错吗？过了几天向餐厅询问试唱结果，我才知道根本没有入选，虽然有点沮丧，但是我很快就调整了心态：反正每周都有试唱，就算没办法获得工作，至少可以磨炼胆量！所以，在接下来的时间里，我一有空就狂练这两首曲目。

隔周，我果然可以继续唱到第二首了。为了进步得更快，我直接问老板：“您好，想冒昧请问，我在唱歌方面有没有什么地方需要改进？”他客气地说：“还可以啦。”我又说：“老板您直说没关系，我很想知道该如何改进。”老板看我一副想打破砂锅问到底的态度，终于愿意开口诚实地告诉我：“其实你就是太紧张、情感的表现不够、声音不够稳定、越唱越快、节奏感不强……”妈呀！刚刚不是才说“还可以”吗？怎么这会儿却如连珠炮地说出所有缺点！虽然是晴天霹雳，但也是我主动问人家的，我回答：“老板，很谢谢您，不介意我下星期再来吧？”老板听了之后有点惊讶，但又笑笑地说好吧。

第三个星期，因为场景熟悉了，我的紧张程度改善了很多。我问老板：“这次有进步吗？”老板回答：“有啦，我看下星期三中午还是空的，你来唱唱好了。”虽然是个冷门时段，但我还是很开心自己成功了，不枉费我一连7天、每天2小时狂练同样的试唱

曲！当时我开心的程度像是中了彩票，很感谢老板不吝给我机会！

在别人的眼中，可能会觉得不过就是得到在民歌西餐厅驻唱的工作机会，有什么好开心的？但是回想当时的心情，那种成就感，给我一种“命运掌握在自己手上”的感觉，天性紧张、害羞成性的我竟然可以在公开场合表演！那还有什么做不到的！所以，迎接挑战不仅能为我赢得好的工作机会，更重要的是可以借此改正缺点，建立自信。

很久之后，聊起这段往事，老板总说我是怪人，很多人在试唱失败后可能会想去别家试一试，没有勇气回来，没想到我却完全不在意。我想应该是因为当时自己愿意接受挑战、改变自己，想从挫败中站起来，从改进自己的缺点开始获得肯定，跟自己比赛，感受自己的进步。所以，接受挑战变成了我的习惯，只有改正缺点，才不会总在同样的地方跌倒，也才能跑得更远，站得更高、更稳。





大学毕业之后，我继续在民歌西餐厅唱歌，梦想着有发唱片的机会，不时也和前辈们聊起自己的经验与态度。他们有些年纪都三十好几了，却还没成家立业，有位前辈说：“我 18 岁开始唱，晚上在酒吧驻唱的收入很好，也没想太多，不知不觉就快 30 岁了，当时有想过转行，但要重新学习一个专业技能，对快 30 岁的人来说是很辛苦的，所以就一直唱到现在了。”当时我才刚退伍，对于薪水没什么好挑剔的，但是又不免会想，如果一直没有进一步的发展，是否会像前辈们一样？我常想起爸爸说的：“爸爸没办法给你们优越的生活，希望你好好努力，以后赚的比我多，比我更有成就。”我开始怀疑自己是否还要继续这样？若 30 多岁都还无法发唱片，月领时薪，走唱维生，这种生活会是我要的吗？

所以我为自己设下了期限，在一定时间内，如果没有发展就必须尽快转行，在这段期间里若有其他机会，就抱着开放的心态去学习。于是我接受了朋友的建议，白天兼做保险业务。起初没什么人脉，又不愿卖“人情险”，只能用翻电话簿的方式“土法炼钢”，成功的机会也不多。突然灵感一来：不如利用餐厅里的客源拓展业务吧！

某天晚上，客人点了一首我也很喜欢的《用心良苦》，我一边表演一边观察他。他大约 25 岁，穿西装一副刚下班的样子，应该有份稳定的收入。结束后，我慢慢走向他：“哦，刚刚是您点《用心良苦》的啊，我也很喜欢这首歌！”我突然不知道接下来该说什么，就直接推销了：“不知道你有没有买保险呢？”他听完后脸色忽然阴沉下来，当然生意也没做成。

有了这次失败的经验，我开始试想一些委婉、试探的方式，让自己可以慢慢卸下客户的心防，不至于在态度上冒犯了他们。记得有次离开餐厅，在狭窄的楼梯间碰到熟客，我提醒他：“小心，上次有人踩空，跌了下去，伤得不轻。”他好奇地问：“后来怎么样？”我说：“他花了大笔医药费，但好在有意外险，保险公司买单，养伤时也不需要担心生活开支！”用婉转的方式带入话题，果然让我有了向客户推销保险的机会！

我相信，无论什么样的环境、什么样的工作，只要愿意去观察、设法改进，一定会有进步。后来我有机会到台湾全民电台工

作,初次当广播主持人,没有前辈教我。我的工作方法是,事前做好拟稿的准备,播节目的时候录音,下节目后听录音。拟稿时我也不改紧张大师的个性,将准备讲的话和采访的问题都依序写好,仔细到连开场的笑声“哈哈”都有标准模式。我想,有了标准作业流程,品质应该比较可靠吧!下了节目,我会反复听自己的录音,找出可以改进的地方。除此之外,我也做音控,趁机学习其他主持人的技巧与风格。

虽然我自认对上无愧于老板,对下真有娱乐听众,写讲稿时总是想破头挤出笑话,但不知为何,来宾始终很不捧场。后来我直接问来宾的企宣,没想到他说:“很少看到这么菜的主持人!现场节目还看讲稿,也不管艺人回答什么,自顾自地问下去,听起来超不自然的。”

我顿时恍然大悟!原来无论做再多功课与准备,我们仍然会有盲点,只有适时地“不耻下问”,才能准确地找出病因。有时候我们以为没什么可以学习的了,那是因为自己找不到、看不清。其实,真有心而且不怕问人,才能永远让自己有前进的动力,且一定可以解决问题,让自己不断进步!

新平書  
PDG



在那一段白天从事保险业、晚上在民歌西餐厅驻唱两头兼  
职忙得昏天暗地的日子里,有一天我接到电话,全民电台想请我  
以歌手身份接受访问,虽然那是政治色彩浓厚的电台,但我还是  
抱着“增广见闻”的态度答应了邀请,反正多一种经历对自己也  
没有坏处。

记得当晚我拖着疲惫的身躯到电台接受采访,虽然很累了,  
但还是强打起精神,尽力做好自己该做的工作。起初,主持人问  
了一些基本的问题,“谈谈你喜欢的歌,好吗?听说你很喜欢陈  
升的《把悲伤留给自己》,为什么呢?”我回答说:“我觉得陈升很  
不简单,他把歌词的沧桑感很完整地表达了出来。”他接着说:  
“哦!那等会儿请你为我们献唱这首歌吧。”我说:“没问题。”进  
广告前,主持人接了一通电话:“来!我们欢迎台中的陈先生,陈



平民千万富翁 Muhammad Iqbal

侯昌明的幸福投资

先生你好!”“厚啦! 免讲这呢多! 阮甲恁讲啦! 彼政府喔, 实在系无路用……(闽南语, 意思是好啦! 别讲那么多了! 我跟你讲哦, 政府呀, 实在是无用……)”激动的陈先生, 让疲惫的我突然醒来了, 脸上还多了三条线, 不知道自己该用怎样的心情唱《把悲伤留给自己》。心里不禁开始怀疑, 我聊的音乐, 听众有在听吗? 在关心政治的电台聊音乐, 真的很不搭!

大概因为我不太计较通告费的关系吧, 主持人后来一直很喜欢找我上节目, 陆陆续续我也当了半年的嘉宾。其实过程挺痛苦的, 每天身兼两份工作还来上节目, 我唱我的, 观众说他的, 也没有车马费, 骑车回家的路上, 我都告诉自己:“侯昌明! 你下周真的不能再来了。”但是, 所有耳根子软的人都有一个通病——很难拒绝别人的请求, 既然答应了别人的邀请, 就尽力做到最好吧!

半年过去了, 有天主持人对我说:“昌明啊, 我们下个月要正式成为合法电台了, 我觉得你的声音挺不错的, 要不要试试主持人的工作呢?”我说:“我没有经验啊, 这些仪器我也不会操作……”他又说:“这没关系, 到时候再学就好了, 这些东西很简单的。”我心里始终抱持怀疑的态度, 在这里, 我的每次访问都被观众当空气, 但是保险工作的业绩也很惨淡, 发唱片更像是空想。我只好相信: 或许这真的是个机会也不一定!

进入电台工作之后, 我发现一切和自己所想的不一樣。我

尝试了许多方法,从各种角度去学习,才渐渐在这个领域内开花结果。记得有位大老板曾经告诉我,他宁可给工作态度良好的人机会,也不要继续任用表现虽好但却自以为是的年轻人,现在回想起来,电台为什么会选择我?声音好的人很多,会操作仪器的人也不少,我究竟比别人多了些什么?会不会和最初上节目受访时,表现的态度有关呢?或许是因为我当时总是不谈钱,并且认真尽到嘉宾的职责,对于答应他人的工作,总是一贯地认真负责,所以在旁人看来,我的工作态度就是吃苦耐劳、不计较,换句话说就是“很好用”,也因为这种态度,让我从此走对了人生方向,奠定了日后进入演艺圈的基础。

后来有机会去主持校园活动、电视节目等,也都因为我先踏进了广播圈,累积了足够经验,但天晓得,我并非一开始就决心当主持人的,我只是保持心中的一把尺,以及一种我所相信的工作态度。就像那位保险学老师对我说的:“既然来了,就好好念吧。”际遇是一件奇妙的事,有时候我们像走在方向不确定的地图上,但如果始终保持着良好的工作态度,千里马总是会找到伯乐的!





在全民电台服务两年后，除了电视节目和校园活动主持的邀约，我在电视台和电台都有了自己的固定节目，一切看起来都非常美好！但天下事往往好景不长，我遇上了电视节目接连停播，电台因为营运不佳付不出薪水的情况。同事们先后离职，我基于情面多留了半年，但仍旧回天乏术，电视台倒闭，电台节目的老板逃跑，我也跟着失业了。有一段时间，我靠着以前省吃俭用的积蓄度日，现在回想起来，我会说“失业是对心智的磨炼，也是最棒的长假。”但是我完全不想再过一次“令人焦虑的悠闲生活”。看着身边的朋友忙碌地生活，我着实羡慕。一想到“会不会就这样一直失业”，我真的宁可忙到没时间吃饭，只要让我能为自己打拼就好了。

当时，我开车跑遍台湾，不放过任何面试机会，但是随着结

果一次次石沉大海,我开始想:或许再也回不去主持的舞台了,人生还能让我在失败中挥霍多久?于是我转而寻求新方向,担任一位开婚纱店的朋友的助理,虽然不支薪,却是一种全新的学习,除了可以和老板学到创业的窍门,还足够安抚自己焦虑的情绪!没有面试的时候,我就跟着他监督拍婚纱照、服务客户、介绍产品、谈合作……生活过得很充实,至少心灵上是满足的。

有天他告诉我他要去大陆发展,问我是否愿意帮他管理那边的店?我一方面开心自己不再失业了,另一方面又念念不忘主持工作的舞台,人生方向不确定的感觉是很令人困惑的。我告诉朋友必须再考虑考虑。趁着人生里难得的长假,我报名参加了赴意大利的旅行团。没想到契机就出现在临行前一天的下午,一位朋友打电话告诉我,某个电台有工作机会,第二天要面试,这消息让我毫不迟疑地退掉意大利旅行团,虽然订金没了,但是多了一个工作机会,我总是乐观地想:“说不定就是这一次!”

我选择去面试,却没被录取,但是一扇窗关了,另一扇窗又开了,我无意间知道刚成立的飞碟电台正在大举征才。我秉着屡败屡战的原则将履历寄过去了,但等到快要逼近答应朋友飞往大陆工作的时间,还是杳无音讯。就在我几乎要放弃的时候,一通电话来了:“侯先生您好,这里是飞碟电台,由于投履历的人很多,我们花了一些时间审核,请问您可以来参加面试吗?”“可

平民千万富翁 Money figure

侯昌明的幸福投资

以啊！什么时候？”面对着重新燃起的主持机会，我毫不犹豫地答应了。

当时面试分成三个环节，首先向主管自我介绍，问了几个问题后，我离开办公室，突然其中一位主管跑出来找我，对我说：“年轻人，我们不是初次见面哦，还记得我吗？”我猛然想起他不就是在上一家电台面试时碰到的主管吗？我说：“哦！我想起来了，您是上次面试的主管！”他主动对我说：“这样好了，我把你的履历直接投递上去。”我不断向他道谢，对于一个失业半年、面试老碰壁的人来说，这就像在沙漠中看见了绿洲，绝望中发现了希望，无论结果如何，都给了我一定的信心。面试的最后阶段，我记得几位高级主管问：“我们电台刚成立，你虽然有经验但我们不缺主持人，做企划制作或音控可以吗？会顾虑面子吗？”我说：“没问题，我很喜欢电台，薪水多少我不在意，只要能回到这个领域，我会尽力做好一切！”我深深体会到：职业生涯的规划，在于选定一个喜欢的工作，再苦再累、薪水再低都还是能很满足、很珍惜。

于是，我终于有机会能重回最爱的主持工作了，好在当时没为了一点订金跑去意大利玩，否则就会因小失大。由于我工作态度一直良好，后来也得到了主管的提拔，想来如果没有去面试，也就不会让他留下深刻印象。若是能在失败中不轻言放弃，随时作好准备，时间到了，机会自然就会来！



我常觉得自己和老婆的个性,是呈现一种“互补”的状态,在很多方面我们总是互相照顾、互相学习,无形中为对方的生活加分。譬如说我一直以为光是吃苦耐劳、把自己分内的事做到最好就足够了,但年纪轻轻却月入4万新台币的老婆,让我学到了另一种工作态度。

婚前我一直以为她是在消防器材公司任职的普通上班族,大概和我以前一样,薪资低廉,口袋空空,直到有回聊天,才发现这位比我年轻7岁、打扮时髦的女孩子,月薪竟然多达4万新台币!这实在太诡异了,我抱着狗仔队的好奇心问她:“雅兰啊,问你一个问题……你和你们老板没怎样吧?”“很好啊,怎么这样问?”“我是说……你和他是正常的老板和员工关系吧?”她眉头越来越紧,眼神中流露出一丝杀气,见状我赶紧发挥幽默说笑的

功力：“你说你的月薪4万，真的很高啊，而且你又不是业务员，没有其他奖金，一般上班族薪水最多3万，怎么想都是……很怪啊。”个性直率的她立刻反驳：“你以为4万就能收买我啊，想得美！完全是因为我在公司像老板一样思考，把这家公司当成自己的，老板才给我加薪。”我继续追问，究竟一年内加薪至每月4万新台币的秘密是什么？

她说，自己每天一定在工作时间内确实完成分内的工作。早上进公司先帮老板确认一天行程，帮忙准备会议资料，或是回复客户信件，期间还得负责接电话、招待拜访的客户。其余零碎的时间，虽然老板没有交代她要做什么，但她会主动去了解其他部门有什么需要帮忙的，譬如厕所是不是脏了、东西是不是缺了要添购，随时注意帮老板省钱。听到这里我心想：虽然有一大堆无关她分内工作的事务，但她全都做了，别看她像不稳重的小女孩，其实她观念保守，工作脚踏实地，一个人当几个人用的她，帮老板省下打扫卫生的阿姨的薪水后，老板自然把薪水加到她身上了。

有一天，我到她公司探班，顺便看看什么叫做“像老板一样思考”。她的老板热情地找我聊天：“雅兰真不错！”我问：“哦，怎么说？”老板回答：“她啊，什么事都帮我处理得很好，有条有理，分内工作做好之外，还肯主动帮助同事。而且最难得的是，她连打扫厕所、茶水间的工作也在做，公司的杂务都是她在处理，很

热心啊!”老板说大部分员工不会把公司当成自己的公司一样照顾和经营,计算机忘了关没感觉,地上脏了也不会想打扫,多坐几趟出租车、多讲几通电话也不会心疼,因为钱不是自己的,不把老板的钱当钱、不把工作当做自己的公司。这种状况下,老板通常必须多请个人来打扫和负责杂务,同时盯住办公室的花费,但是雅兰就不一样,她像是“把工作当成自己家一样”,关心公司的一切,就像是自己家里厕所脏了当然就会想清理,电源忘了关就会觉得浪费是一样的心情!

也因为平日有她的维持,公司在年终大扫除时,轻松了很多!老板最后说:“现在年轻人有这种态度,真的不容易!她做了很多老板没有交代的事情,不管处理大小事都一样用心,而且不挑工作,我这个人啊,最在意的就是两个字——态度。”

他的话给我上了一课,原来老板的心情是这样的啊!往往我们总是认为专业能力、业绩表现等才是获得认同、赏识的原因,但是在很多主管的眼里,态度反而更重要,一些如清洁工作这类细枝末节的小事,就是很多老板评断员工的一个基础。工作态度正确,才容易得到老板赏识,得到加薪的机会。







我记得以前飞碟电台的主管邹开莲(现任雅虎奇摩总经理)曾经对陈乐融说:“我觉得侯昌明不适合综艺节目,谈话性节目可能还有机会。”听到她这么说,我的心里当然很不舒服,从小到大大一切靠自己并且总是能完成挑战的我,深信没有什么做不到的事!但是事后想想,当时真应该多听听前辈的建议。

刚接触电视圈的我,没有把这番话放在心上,什么通告都接,包括谈话性节目、搞笑综艺节目、整人综艺节目,甚至演过戏,当时我的曝光率很高,走在路上却没什么人认得我。反观现在,我只主持《大特写》,接拍了几支广告,偶尔上谈话性节目,但是大部分人都还知道“他是那位很懂理财,并且善于经营自己的侯昌明吧!”

我摸索了很多年才懂得,当曝光率与知名度(或节目效果)不成正比的时候,就是有问题了。我逐一审视自己的作品,没通

告时就在家里反复看录像,同时请老婆给我意见,看看究竟是“哪里有问题”。后来得出的结论是,若论演戏,外表比不过男主角,搞笑又嫌太油,所以半综艺、谈话性、深度节目是我适合的。我开始认清自己是“功能性主持人”,既然没办法像吴宗宪一样搞笑,那就守好本分,在自己最擅长的地方发挥,找到自己在演艺圈的价值。

所以,我坚持无论再怎么辛苦,《大特写》节目一定要做好。这个节目很辛苦,每一集最少录两天,全部都是外景,印象中有一次是夏天在树林里录,忘了擦防蚊液,当下发现双手手臂上多了几十个又红又痒的脓包,后来发现是一种“黑金刚蚊”在作怪!有些时候需要搭船出海,虽然我容易晕船,但还是得打起精神,在摄影机前做出最好的表现!可是谁会知道私底下,我吐了几回?这节目开播8年来,我历经了无数辛苦的录像过程,放弃的念头起码在脑海中出现过十几次。第5年时,我也曾经提过辞呈,但是在工作人员的慰留加上自己的思考之后,我还是选择留了下来……还好,第6年我们得了金钟奖,这个奖不但肯定了整个团队,也间接肯定了我!

确定了工作的方向之后,我开始仔细审视每一件上门的节目,希望每一次公开亮相、主持都是完美的表现。现在的我,已经不是当年那个只要机会的我,而是要求一个好的机会的我。因为一旦节目并不适合自己的个性,表现往往只能达到百分之

七八十,这样一来,反而影响了观众或客户对自己的观感,往后上门的机会相对也就会减少。

所以,迈入工作轨道而且确定了方向之后,我们必须试图在职场上提高自己的价值,寻找更适合自己的定位。譬如我,擅长主持理财、生活、深度访问类节目,在这些领域内算是做出成绩的,自然就具备了高度的“不可取代性”。如果无法认清自己在工作上的定位,什么都做一点,那么,所有表现大概只能有小山丘的程度,很容易被埋没和遗忘,哪有一件事情是这么简单而不需要经年累月的实力累积的呢?现在的年轻人多半好高骛远,底子没打好,就奢望可以接触更多东西,反而造成反效果。对于经营公司也是一样,主力商品没有做出成绩,就贸然投资其他商品线,一定容易失败。所以,我们需要针对自己的兴趣和专长,不断进步、不断提升,迟早有一天,我们可以在某一个领域内,成为无人可以取代且令人印象深刻的佼佼者。



### 多方面理解工作团队的运作

“保持个人特色”、“用心制作节目”是我工作的不二法门。对于节目,我不会因为只负责主持工作而画地自限,所以常常帮伙伴们一起想点子。也正因为我负责主持,所以如果自己寻找

题材,就很容易可以知道哪些题材我特别适合、擅长,如此一来,不但可以让整个团队更有向心力,也会使节目的效果变得更好!

我想这要归功于过去,我在没日没夜的广播工作中打下了扎实的基础吧! 由于拥有凡事都从基础做起的经验,我可以反过来理解工作人员希望主持人如何协助团队,怎么样的配合才是最有效率的。我想,这就是我在这一领域的竞争力!







# M<sup>Stories of a</sup> Multimillionaire

## 幸福投资2

### 投资婚姻

所谓幸福，是一种将心比心的  
付出与经营。对侯昌明来说，  
只要和老婆大人一起努力，便  
能克服各种难关。千万别小看  
两个人凝聚在一起的力量。

新平 知覺  
PDG





很多时候，感情因素一作祟，很可能突然改变了我们对于财务管理的原则与想法，社会新闻上不是经常提及有人遇到爱情骗子、被欺诈的惨痛经历吗？为了爱情盲目地往来金钱，但千金难买早知道，万般无奈想不到！有太多我们所认定的事，偏偏结果不是自己所想的那么简单！

所以对于财务管理，我一直保持着理性的态度去分析、综观一切！不过理性态度之所以能够建立，也是来自于一段惨痛经历！当兵前，我有一位交往6年的初恋女友，感情一直很稳定，觉得非她莫属了，心里常想，未来一定要赚很多钱、和她结婚、生可爱的小孩。因此我们决定一起努力，慢慢实现计划，而第一步当然就是储蓄“爱的基金”！

当时，我们一起开了户头，两人均将每个月剩余的钱存进



去。我这个人什么都不会，存钱倒是很在行，这对我来说就像呼吸一样自然。为了让基金快速成长，我可是勒紧了裤袋，虽然两个人约会还是免不了多花钱，但相对地我也多接了驻唱工作，若是忙到没时间吃饭，就索性不吃了，心想反正下班回家倒头就睡，隔日醒来就省下一顿晚餐钱了！对我来说，我是为了爱而努力，至于她存了多少，我并不怎么在意，我相信只要双方有心，一定可以储存两个人的未来。

随着时间一点一滴地过去，我们俩的感情很稳定，在彼此共同的努力下，存折里的数字已将近百万。我打算退伍后，无论是结婚、投资做生意或其他打算，都能和她用这笔钱共组美好的家庭。当时我深深觉得，可以和伴侣一起存钱打拼未来，真的很幸福！

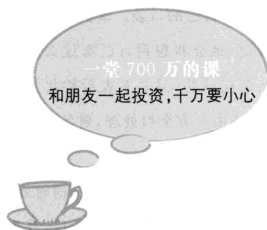
但是，所有的故事结局不一定都像童话那样美好，当兵期间，我很不幸地遭遇了所有男人最不想碰到的事——情变！更残忍的是，我们该如何分配这笔辛苦储蓄的基金？由于已经无法精确计算各自存入了多少钱，但似乎是我存的比较多。正当心痛之余，前女友说：“那就一人一半吧！”已经感情受挫的我，突然觉得很不甘心，心想：都要被抛弃了，这么多年辛苦攒来的积蓄，还得被分走那么多，好像几年下来累积的感情和金钱都一并失去了！

这次失恋，使我认识到自己对于钱财过于大意，虽然和女友

一起储蓄是很甜蜜的事，但理性一点来看，辛苦存下的钱，最后却可能无法尽数落入自己的口袋。事实上，婚前双方没有承诺，感情的事也很难说，谁会料想到自己有这么一天呢！男孩子对女朋友大方虽然是应该的，但并不表示彼此关系已经成熟到可以共同管理财务，或由一方全权处理，财务分配管理是婚前男女必须注意的重要课题。

所以，和现在的老婆刚成为男女朋友的时候，我对于金钱的态度就是分清楚说明白，而且未到结婚阶段，我也不曾透露过自己的财务状况。存款有多少、投资了哪些股票、房贷还剩下多少、标会情况如何，她一概不知。就好像跟会被倒、借钱不还的通常是身边的亲朋好友，对于金钱一事，千万不能“感情”用事，要就事论事，理性思考，以免到头来白忙一场，所有痛苦和负债都只好自己吞！





在我结婚的半年多前,发生了 9·21 大地震。当天我们将节目中募集的物资,送往台中、南投的灾区,除了去当地采访受灾情况外,最主要是希望能帮上受灾民众的忙,向他们提供需要的物资或简单的救灾工作。当时,灾区有一个特别引人注目的身影,他一个人从台北开车下来,彬彬有礼又很热心,协助我们一起救灾、分送物资,十分难得!回台北之后,他常到电台找我,我们彼此慢慢成了朋友,偶尔下班还会一起吃饭喝酒。在闲谈之中,我无意间得知这位姓吴的友人,是新光吴家的亲戚。某回去他家拜访,映入眼帘的是几部并排停列的名车,其中有我最爱但还没买到的奔驰车,这种豪门名流的世界,果然不是我这个一路辛苦打工出身的人能够了解的,让我大开眼界!

后来他提到想投资英国名车宾利,这是连英国女皇伊丽莎白

白二世都在开的车，不难想象有多名贵了吧！他说：“昌明，你不是想投资吗？一起来做这个吧，我已经找到客户了，但就是手边的资金不足，还差一些……你要不要考虑，我们一起经营这个品牌，从中赚差价。”当时他说代理一台宾利车大约需要 1500 万新台币，可以卖到 2000 万新台币，我们可以各自对分净赚 250 万新台币。我听了觉得这笔钱非常好赚，而且他又说找到客户了，相对来说风险很小，我心想这么好的机会怎能错过呢！没有太多疑虑，马上砸了 500 万新台币进去。

一个月后，我和老婆准备步入礼堂，当时手边还有闲钱，我最希望的就是在婚礼当天用最爱的车把老婆娶回家。平常诸事省到家的我，还是会希望给最爱的人一个最美好的回忆，让她感觉一生一次的婚礼是风风光光的！于是，这位朋友主动向我提议：“我最近要从德国进一批车，比经销商便宜，要不要一起买？”他说一部奔驰车起码便宜二三十万新台币，我一听二话不说，马上再请他帮忙代订这部准备用来结婚的奔驰车。依照时间表，宾利车应该在下订单后的一个半月抵达台湾，但是过了两个月，连车的影子都没看到。每次我向朋友追问进度，他总是说卡在英国海关出不来，甚至连我的奔驰车也迟迟不见踪影。随着婚礼的时间越来越近，我开始不由地担心了起来。虽然我一直选择相信朋友，但后来想想我们俩也不过才认识短短半年而已，自然就起了疑心。没想到在我向他下了最后通牒后，见到的奔驰车却

令我大失所望，车牌还没挂，仪控也都没设定好，状况百出，只好请他先把车子整顿好，而这也是我最后一次见到这部车了。

这位吴姓友人，带着我买的车和投资车的钱，总共 700 多万新台币，逃走了。

原本应该幸福美满的婚礼，后来不但没得用奔驰车迎娶老婆，还得让她一起承受损失 700 万新台币的忧虑，人家新婚夫妻是甜甜蜜蜜，而我们俩却是愁云惨雾。整整三个月我都无心工作（但还是得工作），好在之前的失业经验强化了心智，我没有让情绪影响到工作，一上节目，还是能精神百倍地向观众打招呼，只是节目结束后的我很是心烦气躁。后来在老婆的支持和一位老师的启示下，我才走出这一事件的阴霾。这位老师对我说：“恭喜你长大了，学到了。”我还在奇怪老师为何恭喜我，他便问：“你想在 30 岁时花 700 万上这堂课，还是想等到 50 岁再上这堂课？”听完我才恍然大悟，30 岁的我，还能再站起来，但 50 岁的我禁得起这种打击吗？于是我才真正放下，此后对于说要一起投资的朋友和不切实际的收入，我都非常小心，评估再三。

我学到了教训，了解了那种要不得的心态：贪小便宜、贪财、识人不清，以及抱着钱很好赚的幻想。过去不太拒绝别人、对朋友总是两肋插刀的我，发誓再也不会犯同样的错。虽然损失 700 万新台币，但我却学到了如何彻底拒绝和朋友进行密切的金钱往来，并与朋友在财务上划清界限！



## 听某大丈夫

我是个对自己小气、对朋友大方的人，所以在掌控财务的时候，只要朋友发动苦肉攻势来跟我借钱，我肯定拒绝不了。或许“耳根子软”、“爱面子”始终是男人的天性吧！而女人的天性就是“总为家庭着想”，无论怎么理财，她们都会采取最安全的模式，确保囤粮足够才敢进攻，雅兰就是这样的。

闽南语有句俗语是“听某大丈夫”，结婚多年后，我才体会到这句话有多实在。男性和女性在思考逻辑上，的确大不同。在台湾社会里，男人常常是一家之主，做任何决定，但男人如果能同时做到“听老婆的话准没错”，一定能顾及许多思考上不周全的层面，处理事情时更能面面俱到！以后如果有人要向你借钱，请回答：“要先问我老婆！”对方势必知难而退！





我结婚后,更努力打拼事业,每天忙得昏天暗地,很少有时间陪老婆。她除了处理家务事之外,还要照顾患有老年痴呆症的老爸,每天大眼瞪小眼,让老婆渐渐失去自己的重心,情绪上越来越孤单忧郁。有时候,我录完影回到家,还得听老婆向我诉苦,不懂体贴的我,也觉得疲累,因而两人经常吵架,吵着吵着,我开始觉得与老婆的距离越来越远,再这样下去,也许只有离婚一途。

有一次,我到老婆娘家做客,并在她娘家过夜。我正襟危坐,丈母娘看电视的时候,我压根不敢转台,吃饭也吃得很客气,一直坐到睡前,还得等大家都休息了自己才敢去睡。这样的不自在,让我恍然大悟,一个女孩子嫁到我家,还得照顾我老爸,整天闷在家里,没有自己的生活空间,长期处于压力之下,回来还得看我脸色,真是苦了她了。看着老婆因此越来越瘦,原本乐观

爱笑的她，却因为嫁给我而愁眉不展，我心想：纵使我赚了再多钱，物质生活上获得满足，但若是换来破碎的婚姻，我宁可选择婚姻幸福。

于是我敞开心胸。有一天，我对老婆说：“你想拥有什么样的生活？只要你想做的，我一定会帮你！”我想帮她找到生活重心，找回从前那位美丽亮眼的她，我想这是唯一能治愈她的忧郁症的方法！

经过良性沟通后，我发现老婆其实对造型方面非常有兴趣，而且眼光独到，每次穿了新衣服，就会有人问是哪里买的！于是我们决定，在东区顶好名店城租一个小店面，然后老婆每个月飞去日本批货，一方面发挥她的兴趣，同时借由出国带货，让她有自己的生活空间。

我开始请教跑单帮的朋友，并带着老婆出国先走一次，记得她还在飞机上不安地说：“我看不要做了啦，你带我出国散心就好，我很怕你以后不陪我出国带货，我一个人还是什么都做不了。”说真的，我怎么会答应呢？我希望老婆可以走出去，永远快快乐乐的，并在生活中学习、成长。所以我们照计划到了日本，我教她如何搭乘山手线<sup>①</sup>，带她逛新宿、原宿、涩谷、池

---

① 山手线：东日本铁道中运用最先进行现代化改造的 E231 系列车运行的一条铁路。



袋等几个比较大的城市,让她熟悉一下交通方式,顺便了解批货的地方。

第二次,老婆必须自己出国了,出发前我们两个像参加毕业旅行的小学生一样紧张,反复检查行李,还特别做了物品确认表,同时我准备了各种地图、紧急联络号码,非常地小心谨慎。当晚,两个人都翻来覆去,根本睡不着,我担心她要一个人出国是否安全,她则焦虑着自己必须独自完成这趟旅程。

当天早上,我的心情像个要送女儿出国念书的老爸一样紧张。在去机场的路上,我们比平常沉默了许多,我担心不让她去的话会脱口而出,尤其是她根本不会日文,又是女孩子……所以当她准备入关的那一刻,我还真舍不得,差一点就要掉下男儿泪了。

不过事实证明,老婆果然很独立,事情也不如想象中困难,事情一旦放手去做,潜力自然会发挥。记得她到了日本后逛得很开心,甚至完全忘了打电话报平安。后来她的店经营得很好,老婆除了用心挑选流行服饰,对待客人也像朋友一样亲切。为了工作而努力的老婆重新充满了活力,心情也跟着开朗了起来,一直到她怀了小孩,才把店收掉,结算后虽然亏了一点,但更重要的是老婆不再眉头深锁,找回了自信心,而我们俩也重拾了婚姻幸福!



## 帮老婆开创事业

近来，我们家的小朋友都开始上幼儿园了，雅兰不用再花费那么多心思在孩子身上，所以趁着先前“大嫂团”当红的时候，我帮她谈了经纪约。如果有一天她大红大紫了，身为老公的我当然也与有荣焉！但我更希望她能快乐地工作、生活，让彼此一起成长！

从她开始上节目通告、拍广告后，我们聊的话题就不再只是小孩、家人，更能交流工作上的想法，有时候甚至两个人一起为节目内容绞尽脑汁，一起在床上失眠的感觉还真不错！其实，只要全家气氛和谐，还有什么困难可以难倒这个家呢！





当年我被骗了 700 万新台币之后，一直不敢对雅兰透露实情，总是说：“没多少啦，200 万而已。”但是似乎瞒不过心思细腻的她，看着我每天愁容满面，一再怀疑的她不断逼问我实话，我才终于说出：“是 700 万啦！”说出来之后，我心里那块大石终于放下了。

一直以来，我觉得最对不起的就是老婆，她刚跟我结婚，我就被骗走积蓄，得一起吃苦。当她知道状况后，起初对我对待钱的粗心大意非常生气，但过了一个月气消了，她便开始鼓励我。印象最深刻的一次，是她曾经说过：“就当做上一次课吧，以后不要再发生就好了，重新开始，把失去的部分拼回来！以后，也许我们还可以有钱，那样当然很好，但也许我们会没钱，那我就陪你去卖米粉汤吧！只要可以一起努力再站起来就好！”听到雅兰

的话，我心里很感动。

那一阵子，我很努力工作，雅兰就负责打理家中大小事，帮我照顾年迈的爸爸，让我没有后顾之忧，更能专心在事业上。常常是很晚才回家，忙了一天的她还是坚持亲自下厨，而我洗完澡之后通常就休息睡觉，但她还得处理完家事才会入睡。她从来没有对我抱怨过，只是默默把事情做好，在一旁支持我，让我不需要担心。我时常在想，如果没有老婆在，我还真的不知道什么时候才能重新站起来，虽然看起来是我一个人在工作，但用上的却是两个人的努力，难怪人家说，成功男人的背后都有一位伟大的女性。

记得每次经过台北东区，我常会去光顾一家知名的红豆饼店。许多节目都报道过这家店，老板中年失业后，重新打造事业第二春的故事激励了不少人。据说这位老板是 46 岁的时候失业，那年他的公司被清算、房子被拍卖，20 年的努力不但瞬间化为乌有，甚至还负债千万。人生走到这个地步，让他不知该如何“重新开始”，他甚至想过自杀，但即便是如此艰难的困境，另一半也愿意陪他另起炉灶。两个人开始为了研发红豆饼，不断地试吃，刚创业时为了节省成本，两人轮流顾店都没办法休息，但通过共同努力，他们从失败中再次获得成功！

看着电视上报道他的故事，我突然想到自己被骗钱的那段日子，比起来我还算幸运了，因为我只是 10 年的努力归零，而这

位老板则是年纪都要半百了,才开始面对重新站起来的难题。于是我深深地相信,当我们走到绝望处时,若身旁能有一位不离不弃的伴侣,那么再站起来的机会,就会比单打独斗容易得多!

结婚前我的观念和大部分人一样,总觉得男人应该先立业再成家,所以我规划在还完房贷,同时有一笔存款、工作稳定后,才会结婚。但世事难料,妈妈的过世,让我的计划破碎,再加上遇到被朋友诈骗的事件,虽然这事没有让我负债,但还是使我婚后无法给家庭原本计划中的生活。

雅兰曾经说过:“只要两个人能一起努力,就是幸福,其次才是物质生活。”回首过去这些年,我突然发现自己的想法有了转变,如果两个人目标一致,那么先成家再立业的选择也未尝不可,或许这样反而能让两个人更有动力前进,打造出幸福的家庭!

过去我认识一对夫妇,是典型白手起家的中小企业家,当年他们结婚的时候不过才24岁,两个人都没什么钱。谈起新婚当晚,朋友说他们就睡在公司里的小房间,躺在硬邦邦的木板上,家徒四壁。

在他们结婚的前几年,两个人就这样睡在自己的印刷公司,他说不但省房租,而且离公司又近,早上起床就能立刻工作打拼。聊到这里的时候我非常惊讶,从刚开始一间什么都没有的房间到几栋宽敞美丽的大房子,从台北车站旁一家又小又挤的

印刷行到位于工业区内的印刷厂,从朋友连 200 新台币都不愿意借到银行每年都主动送礼,从两个人的小公司变成有五十几名员工的大企业……拥有这些成果究竟要花费多少时间和精力?

当他们的公司规模还很小的时候,有家大客户要求固定周六早上发印,但周日早上就要包装好数万本杂志,这对他们而言是非常大的工作量,相形之下也赚得比较多。于是那些年,每逢周六,他们白天就开始努力赶印数万本的刊物,等到印制完成已经是晚上了,所以必须彻夜不眠地装订和包装,才赶得及隔天早上送件。这些原本是可以外包的工作,但为了方便客户,加上能多赚点钱,他们坚持和工人一起加班完成。每天,他们都这样为了更好的生活在不断打拼着!

自己经历了一些事,或是看见身旁、社会上这一类的事情,我打从心底认为,生命中的失败并不可怕,最可怕的是,在我们遇见人生中的暴风雨时,身旁没有陪伴自己的人,只能自己一个人在黑暗中孤独地前进,而有些夫妻甚至只能同甘不能共苦,那才是真正的贫穷! 如果这样的话,即使拥有再多钱也没有用!

这个故事带给我的思考非常重要,我所惊讶的是,究竟我们原先所认知的“两个人的力量”,真的就只是两个人的力量吗? 常听身旁朋友说,起码月入几万才肯结婚。设定这样的条件,没有可能是因为我们小看了两个人的力量? 或是我们没有勇气

平民千万富翁 Multimillionaire

侯昌明的幸福投资

肩负另一半的幸福？

结婚多年，雅兰和我一起面对了许多事，也一起努力让生活变得更好，然而对于我们来说，所谓的经济实力真的那么重要吗？一定要先买房子才能结婚吗？我认为一切都是其次，其实只要双方有共同的信念和默契，想要一起拥有更好的人生，那真的就够了，因为在这信念的驱使之下，两个人的真实力量是很难预测的！





现在想想,我和老婆已经好几年没在情人节、结婚周年纪念、圣诞节这些特殊节日,到高档餐厅吃顿大餐了。起初真的是为了省钱,但多年来让我们持续这么做的原因是,自己打造一桌甜蜜晚餐、营造满屋的浪漫气氛,那种幸福是无可比拟的!

我们不用想着要提早一个月去订位、不用花费比平常贵的价格用餐、不用忍受因为节庆过度忙碌而露出不悦表情的服务生。我们有专属的大餐,不但餐点新鲜美味、有家的味道,连背景音乐都是我们熟悉的歌曲,整个环境舒服自在,没有花太多钱,倒是费了很多心思。

有一年的情人节,那时忙于工作的我,想到已经连续好几年没带老婆去北海岸了,所以决定开车带老婆旧地重游一番。沿途的景色由陌生转为熟悉,仿佛把我们拉回婚前那段日子,只属



平民千万富翁 Millionaire  
侯昌明的幸福投资

于我们两个人的日子,也没有什么重担。平时我们努力工作,总是往前看,但偶尔像这样回头一望,看看自己一路走过来的足迹,反而让彼此更珍惜现在所拥有的。

我们抵达海鲜市场,空气中有海水的味道,市场的地面没有一处是干燥的,拥挤的摊位并排着,我们在潮湿与拥挤的环境里小心翼翼地前进,这时候才真正感觉到“离开台北了”。我们觉得整个人都很放松,把台北的一切抛诸脑后,彻底地休息了。我们尽情选购那些在彩色水箱中活蹦乱跳的虾、螃蟹、鱼以及各式各样没见过的海产,后来买了最好料理的鱼虾,只花了几百新台币就满载而归!

为了享用最新鲜的美味,我们立刻开车回家,由老婆负责料理晚餐,而我就整理家中环境,布置我们的情人节餐厅。由于食材新鲜,不需要用太多调味品或进行复杂的烹煮,我们就能品尝到食物最美好的原始滋味,还能顺便到郊外走走,真是一举两得。

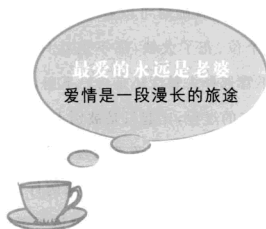
晚餐时间一到,我选了一首熟悉而美妙的背景音乐。我们开始享用今天从采购到料理都不假他人之手的“侯家情人大餐”——乍看之下都是简单的菜色,但是无论色、香、味都媲美五星级饭店的餐食,更重要的是心意和感情!我们拥有很多这样的经历,在家庆祝的最大优点是,不用到外面挤来挤去,气氛由自己掌控,并且从采买、准备到享用的过程,我们都乐在其中。

我们都认为,真正的“情人节”其实是掌握在自己手上的,如果肯用心营造,那我们就随时可以有“情人节”,相反的,如果只是打通电话、订个位、花了大钱,那不也就只是“去吃很贵的一餐”吗?所以,不管选择去餐厅还是自己下厨,唯有心意最重要。况且自己下厨参与的过程,比起只是被别人服务,更为有情趣!

对家庭、婚姻、亲友等任何关系的经营都是一样的,唯有共同参与、投入、分享才有意义,如果只是像例行公事一样,“因为是情人节就要去吃大餐”、“因为过生日就该买蛋糕”、“因为圣诞节就要送礼物”……久而久之,这些例行公事会把我们原本的美意僵化,变得索然无味,一切仿佛是理所当然而表面化了。

几年下来的婚姻生活,让我深刻感受到婚姻必须靠双方共同经营,而幸福更是用心经营来的。婚姻和节日很像,赋予我们聚在一起的名义,如果彼此都能用心,就可以写下专属两人的记忆,创造出独一无二的特殊节日!





一旦雅兰说：“少来了，你最爱的是孩子吧！”我都会说：“我很爱孩子，要是有人欺负他们，我一定跟他拼命！但是我最爱的是你，孩子长大后不会陪我们一辈子，是我们两个要一起互相陪伴到老的！”对我而言，家庭是我最珍惜的东西，钱没了可以再赚，但是家庭关系破裂，就无法挽回了，所以我一直很认真经营与老婆之间的感情。

我的金钱完全交由老婆管理，以前时常会想，当初被骗走 700 多万新台币的时候，也是她说愿意和我吃苦的，那究竟是什么原因让她现在对金钱如此在意？后来我终于想通了，和许多女人一样，雅兰在结婚后，会越来越感到不安，担心我会受不了演艺圈五光十色的诱惑。我发现她要的只是安全感和幸福感，就这么简单！就像常听到的故事一样，很多男人有了多余的钱，等于有了

在外拈花惹草的机会与能力！而我重视老婆胜过一切，如果可以带给她安全感，那我愿意让她知道自己的行踪，并掌管一家的财务。

除此之外，时常赞美对方也是必要的。我们家雅兰以前非常没有自信，常觉得自己脸蛋不够美、身材不够好……她曾说：“我就是不像徐若瑄那么可爱。”我说：“也许你觉得她很可爱，但我觉得你最正了！”对我而言，她拥有的美不只体现于外表，还显现在生活中的每一个小细节。常常，她一个贴心的动作，就会让我觉得很温馨，所以我跟她说：“外表不是一切，你也不能永远靠化妆品、衣服来建立自信，你要知道在我心里，你有许多美的地方，而且无可取代。”我常常称赞她，无论是她变瘦、煮了好吃的猪脚，还是上节目表现得不错，久而久之她越来越有自信，就减少了不安。

有人说夫妻在一起久了，爱情会升华成亲情，我却认为老婆可以是亲人也可以是爱人，就看我们如何经营。即便有了小孩，两人世界的空间会缩小，但是只要用心，一定可以创造出全新的契机！记得某个假日要到台中工作，我问雅兰：“陪我去好不好，反正今天不用带小孩。”工作结束后，我说：“难得只有我们，去九族文化村玩吧！”当时也不在意已经下午了，也不管九族有多远，虽然很累、很赶，却让我们有了约会的时间。如果说现实生活是一成不变的消磨，那年轻的感觉便能在生活里注入新的能量。感情也是这样的，爱情的成分或许会慢慢褪去，但只要我们时常补充浪漫的元素，相信它永远不会褪色！



在我们的生活中，亲朋好友都说雅兰是个不可多得的好妻子。她对待爸爸的态度，让我心里明白，这一切是出于真诚的爱，而非只是一种身为妻子的责任感。

平常只要她一忙完家务，有空了就会带爸爸到附近公园散步，担心有点老年痴呆的父亲一直待在家里闷坏了。爸爸的记忆力不好，什么东西缺了，自己可能都还不晓得，但是雅兰会很细心、体贴地观察，不管是卫生纸还是保健食品，她都会清楚记得父亲的需要。雅兰爱我爸爸就像爱自己的爸爸一样，实在很难得。我明白这些照顾工作是很辛苦的，因为爸爸时常上一刻说过的话，下一刻忘记，但她还是尽心尽力，令我经常感动地对她说：“娶到你，我真幸福！”

有一天，她突然对我说：“我对你家人付出这么多，你呢？你

爱我的家人像我爱你的家人一样吗？”我心想：有啊！逢年过节的红包礼品都没少，有问题我也会帮忙解决……但是再仔细一想，我会不会主动去关照她们家？平常日子，我是不是同样把老婆的家人当成自己家人一样地照顾？关于这点，我承认，老婆的确比我用心得多。

所以，我开始也爱雅兰的家人，她很清楚我老爸喜欢吃什么、需要买什么，那我至少也应该先做到这一点！所以每逢我出外景上山，就会买罐茶叶，孝敬喜欢喝茶的岳母。另外，岳母有低血糖症，爱吃甜食，因此每次我到外县市工作，都会带回一些当地的特色甜点给她……就这样一点一滴维系着双方家庭彼此的关系。

记得前一阵子，雅兰的妹妹一家人要买房子，希望能买在离我们很近的内湖，这样如果有急事的话，两家可以相互照应，没事的话也能方便串串门。我知道之后，开始帮她们留意这一带的房子、找中介、帮忙杀价……后来发现内湖的房价，对她妹妹一家人来说，可能负担重了点，于是我主动跟雅兰说：“如果他们有需要帮忙，我们就尽力帮，等到他们有能力了再还好了。”雅兰听了还很怀疑：“这样真的好吗？”我说：“有什么不好？钱再赚就有，你妹妹为了你搬来内湖，这种姐妹情谊是钱买不到的，我们应该要好好珍惜才对！”

我认为，爱屋及乌是夫妻关系的经营中非常重要的环节！

平民千万富翁 Millionaire  
侯昌明的幸福投资

对于要携手走过一生的伴侣,我把她看得和自己一样重要,爱她就像爱自己,这些话说起来很简单,真正做到的又有多少人? 如果我总是站在她的立场思考事情,我也会理所当然地懂得怎样去爱她的家人。年轻的时候,我想得没那么多,但一年一年过去,我更加体会到结婚是两家人的事,互相珍惜以及爱护彼此的家庭,才是让婚姻长久的基石!





“把拔(爸爸)，我想出国丢沙沙！”年幼的女儿经常用可爱的童音对我这样说。平常老婆为我打理家务，让我没有后顾之忧，两个孩子懂事又乖巧，不用让我多操心，所以，安排年度旅游犒赏家人，也顺便慰劳自己一年来的努力工作，是我每年一定会做的事情！

如果带着小孩，我们倾向前往海岛度假，让孩子亲近大自然并了解它的魅力。能尽情放松的度假胜地，像印度尼西亚巴厘岛、菲律宾长滩岛、泰国普吉岛、关岛、夏威夷等都是不错的选择，而这些地方会有来自世界各地的观光客，也能拓展小朋友的视野！

一直有人对我说：“不要浪费钱带孩子出国，劳神又伤财，而且孩子也不会记得！”我却认为，我买的是自己与孩子的共同回



忆,至于他们会记住多少,随缘啰! 我们出国多次,拍摄了数千张珍贵的照片。平常工作忙碌时,只要一想到出国旅游的美好时光,想到女儿在飞往琉球的飞机上,认识了可爱的外国小朋友;儿子在长滩岛的沙滩上要任性;跟老婆在国外甜蜜散步……这一切辛苦都觉得很值得! 可以和孩子拥有这么多的共同回忆,我们是最富有的爸妈!

我认识一对夫妇,没日没夜的工作让他们的户头存款数字大得惊人,但和小朋友的共同回忆几乎是零,他们经常很后悔地说,如果再选择一次,一定会花更多时间陪孩子,然而他们已错过孩子最需要父母的时光了——孩子们已经有各自的朋友,不喜欢跟着父母一起出去了,有些事情错过就再也回不来了。

以前常说“子欲养而亲不待”,对父母而言不也是一样吗? 小孩会长大,小时候的可爱模样也只有那几年,所以即便带小孩出国很累很麻烦,我和雅兰都不在意,这算是一种甜蜜的负荷吧,而我们得到的是全家人可以在一起的时光!

印象很深的是去长滩岛那次,儿子因为鞋里进沙,一直跟妈妈呕气:“我不要走路,鞋子有沙沙,好难受!”但是走在沙滩上哪会不进沙啊! 等我回来找他们时,雅兰说:“你儿子不见了,他刚刚在闹脾气,自己跑走,我追不上。”于是我疯狂地找他,后来发现他在一棵树后面,我才放下心中的大石,但我也很生气,我说:“你为什么不听话,不是跟你说,要在爸爸、妈妈可以看到的范围

内吗？万一被人抱走，我们没办法救你，怎么办？”儿子任性地辩解：“鞋子里有沙沙，妈妈都不帮我弄……”我向他解释，沙滩上一定会有沙，但是你可以自己解决。我示范了一次脱下鞋将沙子抖出的方法。他学会之后非常高兴，只是这样一来走得更慢了，因为他大概每走五步就要抖次沙……让我们觉得真是好气又好笑。

说真的，带小孩出国真的不轻松，除了要准备他们的生活用品和衣物之外，还得忍受他们总是可以把鸡毛蒜皮的小事搞得很大。所以，每次孩子闹脾气的时候，我也会怏气地说：“下次再也不要带你们出国了！”但是说了这么多次，也都没照做，因为我希望等我老了以后，能与孩子分享更多美好、有趣的回忆。



### 投资幸福，用心经营

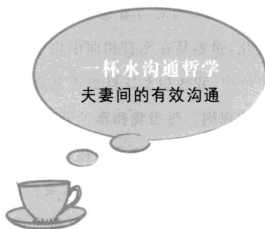
我总是告诉自己，无论工作再忙都要抓紧机会陪伴孩子，经营家庭！

不管工作多么忙碌，周末假日一定要带家人出去走走，培养感情。记得有一次节假日，我的工作日程表都排满了，但我发现其中一天是在彰化主持活动，于是灵机一动，我问雅兰：“星期天

## 侯昌明的幸福投资

早上我帮彰化市政府主持活动,要不要一起去,我工作的时候你们先逛逛,结束后再一起去玩。”没想到,等我看到两个孩子的时候,他们早已玩得满身大汗了,后来我们在彰化老街上吃了不少美食。可以在工作的时候享受一家人相聚的幸福,一切的辛苦也都值得了!我陪他们玩,他们陪我工作,忙碌时彼此互相陪伴,这是我经营幸福的方式,能让彼此的心灵很富有!





没有一对夫妻是不吵架的。想想，两个人在不同环境和背景下成长，姐妹都会吵架，更何况是夫妻！吵架，只要将它看成一种沟通方式——床头吵床尾合，不过隔夜，不随便口出恶言，不提出分手的话，其实一切问题都会渐渐迎刃而解！我和雅兰还没结婚前经常吵架，虽然都不严重但也算伤神，你一言我一语，双方都迫不及待地想解释、想讲话，通常都不等对方说完就急着替自己辩驳找理由，根本找不到任何交集。更何况在吵架的时候，双方都只着重“说”，对于对方的抱怨很可能一句也没听进去，所以吵架是一点正效用也没有的。

若吵架只是毫无效率的沟通，那么下一次遇到同样的问题，应该还是无法避免吵架。我发现不管是情侣还是夫妻间的争吵，90%的人通常都是为了生活上的琐事，而且这些琐事当中，

通常也只重复针对几件同样的事。但其实静下心来一想,很多事只需要双方各退一步、为对方着想就能解决。激烈的争吵不仅会让事情复杂化,也容易在恶言相向中伤了彼此的感情……

在不断的争吵中,我想总这样也不是办法,于是研究出一个关于吵架的游戏规则。每当我与雅兰开始嗅得出火药味的时候,我会准备一杯水,我和她轮流拿水杯,拿到水杯的人说话,而另一个人就得闭嘴,否则这个吵架就得结束。由于双方都很想表达自己的不满,所以没拿水杯的人通常都乖乖地倾听,拿水杯的人噤里啪啦不停地讲,讲到一方累了,再换另一方。于是,我们开始学会倾听对方的想法,学会尊重对方,彼此体谅,有时候话没说完,双方也因为说得很累,就自动熄火,甚至突然明白对方的火从何而来,一下子火气全消,笑了起来。久而久之,“听”取代了“说”,“沟通”取代了“吵架”,我们渐渐明白了对方所在乎的事,于是能吵的事情也越来越少!

有时候,当我先听雅兰说话时,我会反省自己,听完之后发现自己也有不对的地方,就省略不说了。或者偶尔雅兰先听我讲,她的心情就会平静下来,轮到她要说的时侯,也会突然觉得事情没有那么严重了,而这一切都要归功于“倾听”。

记得当初雅兰坚持让女儿念私立幼儿园,担心她在起跑点上输给其他孩子,但我希望她去公立幼儿园,希望她可以有一个快乐、自由的童年。那次我们吵了很久都没有结论,于是我拿了

一杯水,提出自己的理由,雅兰一边倾听,一边思考着我说的话。我讲完,在她表达自己的观点时,我也觉得或许私立幼儿园也是不错的选择,毕竟课程多样化,只要制度健全应该没问题。当我冷静下来才想到,很可能想读公立幼儿园还抽不到签呢,现在吵有什么用?但是以前用争吵来解决问题时,完全没想过这点。于是我们决定先去抽签,抽到再来讨论,若是根本没抽到那还吵什么呢?人与人之间的相处必然会有很多盲点,平静一点、客观一点,很容易就能找到问题的症结了!

其实我们都知道,夫妻之间吵来吵去,问题往往大同小异,实在不该在某些重复的问题上耗费时间。偶尔小吵或许可以增加生活乐趣,但是大吵却会不断消磨彼此的感情。而且,所有在大人眼里稀松平常的争吵,对孩子而言都可能是一种精神上的无形压力。即便是我,长大后虽然可以理解小时候爸妈之间的争执,但是却始终无法忘记当时所带给我的那种强大的恐惧感。为了不让孩子们担心、害怕,我和雅兰都会尽力克制自己的情绪,采取心平气和的沟通方式,更用心地真正解决问题。





M<sup>Stories of a</sup>  
Multimillionaire

幸福投资**3**

投资孩子

侯昌明真正在意的是，如何为孩子打造一个快乐、独立、自信的童年。孩子成年后，他只愿意给他们100万新台币，并教育他们独立赚钱。对孩子的投资应该是爱不是钱，回报是甜蜜与幸福！









当女儿准备上幼儿园时，我们夫妻俩曾因为选幼儿园的意见不合而争吵，老婆倾向于双语教学、标榜让孩子“赢在起跑点”的私立幼儿园，而我则倾向于让孩童在学习过程中的自然发展，偏好以创意环境启发小朋友思考的公立幼儿园。

在这个关键点，我们夫妻对小孩教育的想法可说是南辕北辙，老婆不断地对我说：“我想这么做，完全是因为怕小孩将来升上小学之后，如果全班同学都在幼儿园时就打好英语基础了，小孩子万一跟不上进度，反而对英语产生排斥，那不就完了？毕竟在现代社会英语很重要。”虽然老婆有她的考虑，也是为了孩子好，但是我希望女儿可以在没有压力的环境下自由成长，有个快乐的童年，而不是为了“赶上别人”拼命学习！当初为了选公立或私立幼儿园的问题，我们吵了半个多月，还是僵持不下，搞

得两个人都不想管了，甚至曾经互相撂下狠话，要对方为小孩的未来负责。

直到后来，我们才获得了一个折中且彼此满意的方案。

由于公立幼儿园申请人数众多，比较不容易申请，我对老婆说：“不如这样吧，我们先去抽签，如果抽中了，再来决定究竟该选公立还是私立，不然一直吵下去也没有意义。”没想到，像大部分的家长一样，抽签结果落空了，所以我没得选择，只好让女儿去私立幼儿园，但我有一个前提，对方必须是有长期规划、一体化教学的双语幼儿园，届时进入小学之后，还可以利用课余时间，继续给孩子安排课程，而不是一毕业，就让过去三年的学习马上中断了！

随后，我们带女儿去参观附近几家幼儿园的教学环境，由她自行决定想在什么样的地方度过三年的时光。其中有一家让女儿特别喜欢，而且玩得不亦乐乎。她竟然逗留了一两个小时，完全不想回家！但是我明白，小孩子的心意变得很快，昨天喜欢刚买的芭比娃娃，今天去逛街又会对新的玩具念念不忘。所以隔了一周，我们再问女儿，没想到她还记得那家幼儿园的摆设和特色，以及园长、老师跟她说了什么话，从这点就能看出她真的很喜欢，于是我们就以她的意见当做最后的决定。

但是即便如此，我还是不会在意孩子能否“赢在起跑点”上。我不希望他们只是为了“竞争”和“考试”而存在，相反的，我希望

他们可以在快乐的环境下,自发地学习,找到自己的兴趣,并学着对自己负责。我曾经看到许多小孩,从小在家长的督促下,汲汲营营地追求分数,或是每天赶着上不同的才艺班,他们的父母从来没有问过他们究竟想要什么,只希望他们赶上同学脚步。这样的人生好像就是为了分数而存在!

一旦将来有了升学压力,我仍会告诉小朋友,分数并非一切,重要的是他们是否抱持主动而正确的态度去面对学业。孩子需要的是发自内心的求知欲,而不是追求分数的好胜心。对我来说,孩子主动学习、寻找兴趣、表达意见,才是我最看重的。有些孩子确实不善于读书、不喜欢读书,但是我相信,只要父母愿意释放出空间,让他们有时间思考未来,凡事适性、适能力而为,他们自然可以发展自己所拥有的长处!



### 以自己的步伐努力

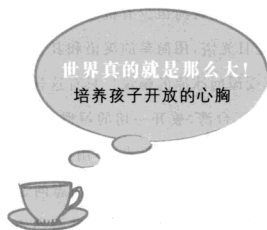
记得有一句令我印象深刻的广告词是这样说的:“We are No. 2, We try harder. (我们是第二名,所以我们会更努力。)”这是美国第二大汽车租赁公司的广告语,而这种诚实且正面的经营态度,真的启发了无数消费者!

我想把这句话送给各位为人父母者,孩子不一定要永远都

平民千万富翁 Design of  
Multimultimedia  
侯昌明的幸福投资

是第一名,但是一定要抱着“以自己的步伐努力”的观念。这种态度首先可以鼓励子女诚实地认清自己的定位与能力,不只是为分数拼命!其次,分数并不是一切的判断依据,最重要的还是孩子心中有那股前进的动力!





在我为孩子拟定的教育计划里，除了安排每年定期出国旅游、拓展他们的眼界之外，也鼓励他们在年纪再大一点时出国游学或是自助旅行，这一方面是因为我自己热爱旅行，更棒的则是能从中累积多样的异国经验，开拓自己的视野！有一回，我和雅兰到泰国某小岛玩，那是一个炙热的夏天，高温闷热使眼前的景色都变得模糊了，一切仿佛要沸腾了。第一天我们穿着短衣短裤和休闲鞋准备散步到海滩，但没过几分钟就汗流浹背了，这时有一对骑着野狼机车的游客从我们身旁呼啸而过。前面的骑士上身赤裸，只穿一件海滩裤，后座女人的上衣是用衬衫当做小外套，里面只穿比基尼，配上小短裤。他们穿着夹脚拖鞋，看起来好轻松自在，于是我对雅兰说：“那样好舒服，我们也去换身衣服、租辆车吧！这样到海滩也比较快！”

后来我们真的这么做了！在空旷的道路上奔驰，吹着加速前进时所带来的风，在台湾很少有机会可以这么做。到了沙滩，我们悠闲地享受日光浴，用简单的英语和其他度假旅客聊天，或是去踩踩水，享受瞬间冰凉的畅快！只有这样的时刻，我们才觉得自己真正离开了台湾，放开一切的习惯、看法，用不同角度体验着生活，不需要在意路人的眼光，不用担心是否和荧幕形象不合。世界变成“什么都有可能”！我们和志同道合的旅人聊天，也了解了各国的生活方式和价值观，这些截然不同的体验，不仅是日复一日工作之外的适当调剂，也赋予了我们宝贵的动力和能量！

我曾经读过一本关于“星巴克”的书，才知道世界上最大的连锁精品咖啡店的由来，它竟然源自于一场意大利之旅。当时还只是普通上班族的霍华德·舒尔茨，在旅行中看到了随处可见的露天咖啡座，供应着用 Espresso（有蒸汽加压煮出的浓咖啡）调配而出的各种咖啡，像是 Latte（意式咖啡）、Cappuccino（卡布奇诺咖啡）……他着迷不已。于是，灵感油然而生，何不把意式咖啡引进美国呢？只喝美式咖啡是非常无趣的，所以回国之后他辞去了工作，开创自己的事业——推广意式咖啡，如此一来，不仅开拓了星巴克的事业，也间接改变了全球的饮食习惯，而这一切只是来自一趟简单、平凡的旅行！

旅行可以为我们提供深不可测的能量，让我们因此获得许

多新的认识。每次旅行，我都一定带着孩子一起去，借由旅行，摆脱平日教育之下的束缚和框架，用不同的角度思考，接触世界上不同的人、事、物，培养宽大的心胸，同时启发思考！







很多朋友常问我,会不会帮孩子分门别类地规划一堆才艺课程。他们总是认为以我善于规划的个性,必然也会依此操控孩子的教育。其实不然,我希望在还没有课业压力之前,他们可以没有压力地成长,多亲近大自然,如果他们主动要求学习才艺,我们才会支持。

女儿以前非常喜欢涂鸦,随时准备拿起纸笔,把身边的事物一个一个记录下来。有天她突然用可爱的童音对我说:“把拔(爸爸),我都只会画一样的人,怎么办?”当时我很开心她能发现自己的需求,拥有学习更多的心态,我说:“那你想去上画画课吗?老师可以教你画不同的人哦,你想学吗?想学的话,爸爸一定支持你。”她很大声地喊说:“想!”我和老婆就立刻去为她报美术班。

女儿非常喜欢去上课，每次结束，总会迫不及待地和我们分享当天的成果，有时候是画图、有时候是劳作，她总是主动和我们分享上课内容——哪个同学画得很好或者讲解自己的作品。此外，当她上完课，带着作品回家时，我们会用相机帮她和作品合照，记录她进步的过程。

过去有段时间，台湾很流行让自己的小孩在小学升初中时去考所谓的“美术资优班”。我有位朋友就是这么规划的，所以他的孩子从小学五年级就开始准备考试，每周末一到补习时间，小朋友就愁容满面。看到女儿乐在其中的样子，我不禁想起朋友孩子的状况，同样都是学画画，为什么心情会大不相同呢？我们的女儿主动积极，每天都期待着上课，好几次停课时还不停地问：“为什么今天不上课？”反观朋友的小孩，或许不是出于自愿，而且又在压力环境下学习——老师在上课时固定灌输他们“一定要考上”的信念，仿佛达不到目标就如世界末日一样悲惨！

我们让女儿去学画画，完全出于一种培养兴趣和乐趣的考虑，并不要求她学有所成，或未来一定要当个画家。相较于画画能力的增进，我们更希望她能借由和不同伙伴的相处，学习对待别人应有的态度，这样既能交到有趣的朋友，又能培养沟通力和创造力。通过这种方式，我们可以明显感觉到，原本生性害羞的女儿，因为认识了新同学，心胸比以前开阔得多了！而以往比较没有配色观念的她，在老师的提点之下，现在不但能有效运用颜

平民千万富翁 Multimillionaire

侯昌明的幸福投资

色,也懂得了色彩搭配,这都是快乐学习所带来的收获!

我希望孩子无论学何种才艺,都能先抱着兴趣,而不是以考到资优班、当画家为目的,不知不觉地,女儿的画画课已经上了一年。我常在想,为什么会有这么多孩子半途而废呢?除了因为不是真的有兴趣,更多时候可能是家长太期待立竿见影的效果,给孩子带来了压力。但学习哪有速成的呢?即便女儿将来不打算以绘画为事业,这段时间累积的创造力与美感学习,相信都能对她的未来有所帮助!





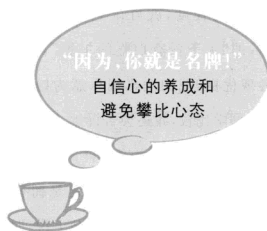
我们的女儿是摩羯座 A 型血,害羞的个性在她身上表露无遗。看到她,我就想到当年自己还是孩子的时候,也很容易紧张、害羞。当时爸妈不觉得有什么问题,直到我出了社会,才开始发觉这种缺点可能会影响到自己,所以逼自己去面对,譬如去民歌西餐厅驻唱、去做保险业务,不断靠自身力量去扭转它,才渐渐放开了心胸!

女儿有多害羞呢?她从小看见陌生人绝对会先找角落躲起来,看到一大堆人就不知所措,作自我介绍时的声音比蚂蚁还微小,甚至其他小朋友来家里时,她也不理对方。我心想再这样下去可不得了!虽然能理解女儿是个性使然,但是反过来想,初次见面的人可能会觉得她没礼貌、难相处。而且,哪有父母不希望自己女儿长大之后能亭亭玉立、落落大方呢?这种个性若延续到了初中、高中,人际关系就可能会发生问题,严重一点还会被

同学排挤,造成心理上的阴影!所以,我和雅兰决定要“逼她”改掉害羞的个性。刚开始会带她去上节目,和不同的人相处,但是效果一般,因为还是没有人可以教导她如何放松心情和肢体,并且表现得大方。直到接触了“云门舞集”的课程,知道借由音乐和律动可建立对身体“自信心”,学习环境又很好,于是我们便决定帮她报名,这也是我们仅有的一次强迫她学习!

她第一天上课,还很担心地问:“一定要去上吗?”“当然,一定要去。”我们在外面偷偷观察她,老师从“感受别人的身体”教起,让小朋友熟悉与其他人接触。老师说:“现在请大家把自己的头,靠在左边同学的肩膀上。”我看到坐在女儿右边的小男生毫不客气地把头靠上她肩膀,让女儿紧张到不行,完全忘记老师要她做什么。我和老婆完全不意外,但心里还是祈祷舞蹈课的策略一定要奏效!

除了有专业的舞蹈老师教导她如何建立自信,只要一有空,我还会让她多接触不同的人,感受新环境。在教学与生活应用的互相搭配下,女儿的进步非常明显!有一次,朋友带着他女友来家里打牌,彼此初次见面,可能比较生疏,反倒是女儿会主动帮我们招待客人了,我从未看见过她面对不熟的阿姨不会害羞,还会主动和她玩,这让我非常开心!看到她这样的转变,我们都很欣慰。在我们的共同努力下,如今她已自然而然地突破以往的难关了!



“把拔(爸爸)，我要买海绵宝宝的彩色笔，同学都有，我都没有！”一直以来，我最怕孩子对我说这种话，即使她真的缺彩色笔，我都不想买给她了。我想，这是许多父母亲最头痛的问题，毕竟赚钱速度跟不上小朋友爱攀比脚步。除了担心他们乱花钱，更重要的是，一定要“及早”、“切实”改正“爱比较”这个不良习惯！俗话说得好：“人比人气死人。”

女儿上幼儿园之后，认识了许多新朋友，看到别人有什么就会不自觉地比较起来。每次我都会苦口婆心地对女儿说：“宣翎，别的小朋友有新的彩色笔，他把拔马麻(爸爸妈妈)可能因为他表现好才给他鼓励啊！而且，你有耐克的鞋鞋，同学有说他一定也要吗？”初次解释的时候，她看起来非常失望，似懂非懂，垂头丧气地离去。后来，我们想了一个方法，女儿表现良好(比如

平民千万富翁 How to become a millionaire  
侯昌明的幸福投资

帮妈妈做家务、向客人打招呼、作业按时完成等)就可以得到奖赏点数,累积到一定的程度,就可以兑换礼物。我用这个方法,提醒她一个观念,即“天下没有白吃的午餐”,想买东西就要凭自己的力量。要表现优良,我们同样很乐意为她付出!

如果女儿再和同学比较,我还会告诉她:“我们并不是什么都要拥有啊!如果用了点数,买了和大家一样的东西,就不能买你想要的贴纸啦!所以,你要‘别人有的东西’,还是拥有‘自己想要的东西’?”经我这么一说,她好像恍然大悟了,马上说:“那我不要买彩色笔了,我要把点数拿来买贴纸!”曾经有朋友说:“你干嘛坚持这种小事,最后不是都要花钱买给她?”但其实我很高兴女儿选择了“自己想要的东西”。许多人长大之后的行事风格,都和小时候的行为有关,如果从小习惯凡事去“比较”,喜欢“别人有的东西”,长大后很容易会变成同样的人,这是一件很可悲的事情。当每个人在追求大家都有东西的时候,常会忽略自己究竟想要什么。然而鱼与熊掌不可兼得,为了“别人有的东西”,迷失了自己,其实是最得不偿失的!

我一直记得很久以前,有次骑车等红绿灯的时候。看到一位摩托车骑士穿着黑底黄字 T 恤,上面写着“你不需要名牌,因为你就是名牌!”到现在我还记忆深刻。因为你就是名牌,所以不需要穿名牌服饰或拎名牌包来彰显自己,我希望女儿也能相信自己的选择是最好的,不去盲目追随别人的步伐,因为她自己本身就是一件无可比较、独一无二的名牌!



许多为人父母者都希望能及早让小朋友建立金钱观念，却又苦无合适的方法告诉他们大人世界里的金钱游戏规则。对我来说，我的方法是以孩子的语言和他们沟通。起初“金钱”对他们来说就是“纸张”和“金属”，没有额外意义，所以我们必须找个对小朋友意义重大的事物，来激发他们了解。对我们家的孩子来说，最重要的东西就是冰激凌吧！所以我将冰激凌作为她的钱币，教她金钱和数字的概念。

每次我们去麦当劳买蛋卷冰激凌时，都会趁机上“金钱观念课”。结账时当店员拿冰激凌给我们，我会跟她说：“来！你看，我手上这个叫 10 元钱，可以换一支哦！你把 10 元钱给店员姐姐，她就会给你 Ice Cream（冰激凌）！要记得说谢谢！”借由每一次的互动，她会马上了解几件事：银色的硬币叫做“10 元钱”、要



平民千万富翁 Millionaire

侯昌明的幸福投资

吃要给钱钱、一支 Ice Cream 是 10 元钱、对帮忙服务的人要说谢谢。

等到她开始懂得这些基本规则后，我就在家里教她加减法，先教她用算手指头的方式理解加和减——将 10 只手指头中的 2 只弯下去就剩下 8 只，所以 10 减 2 就是 8。这样在闲暇时光中，向孩子灌输数学的观念。

等到下回再去麦当劳买冰激凌时，我就趁机为女儿上“进阶课程”。我告诉她：“来，这是 50 元硬币，拿给姐姐你就可以买冰激凌啰！”她把钱拿给店员，换来 4 个 10 元硬币和一支冰激凌后，我向女儿解释：“一个 50 元硬币等于 5 个 10 元硬币，所以拿 50 元硬币给姐姐后，你会有一支冰激凌加上 4 个 10 元硬币，这样才等于原来的 50 元硬币。”刚开始女儿很惊讶，怎么今天多了几个硬币可以拿，经过我比手画脚的讲解，她很快可以联想到我们在家里学的加减法，然后理解“找钱”的含义。

在教育小孩方面，扮演了 5 年多父亲角色的我，领悟出一个规律——教小孩绝对要用他们的语言去沟通，无论是数学，还是一般观念的沟通。小孩子不懂大人的语言，他们不感兴趣，便会拒绝吸收，这是我经过多次失败后，才体会出来的！

过去我曾在一个餐厅打工。餐厅内部规定，若是碰到小朋友要点餐，服务生必须蹲下来，彼此的高度保持一致。这么做的

原因是，小朋友对于高出自己很多的人，会有一定的畏惧感，蹲低的方式正可以消除他们的恐惧。跟小朋友站在同一个高度、同一个立场，我们才能发现他们真正的需求。试着站在小孩的立场，使用他们的语言，这是我和小孩进行沟通时最大的原则！





当我帮孩子们树立基础的金钱观念之后,我开始向他们灌输储蓄的观念。虽然从半岁起,我就帮他们开了储蓄账户、股票账户,想早一步帮他们投资理财,但是我内心更希望的是,他们可以及早拥有正确的金钱观。若是想要做到有效理财,首先应该练好储蓄的基本功,而想要储蓄就得先学会控制自己的欲望。

我们家小朋友每年最期待的活动,就是出国旅行。有天,他们问我:“把拔(爸爸),我们什么时候能出国丢沙沙?”于是我想,不如趁这个机会,让他们养成储蓄的习惯,于是我说:“这样啊,可是每次为了搭大飞机、出国丢沙沙,把拔都要工作到很晚,才会有钱钱耶!但是,如果你们帮把拔一起存钱钱,把拔就不用太辛苦啰!而且我们一起存钱钱,就能快一点出国丢沙沙哦!”女儿很开心地说:“好啊!要怎么存钱钱?”儿子听到可以赶快出

国，也在一旁喊着：“我也要存钱钱！”

于是，我帮他们买了一个猪公储蓄罐，告诉他们：“只要在家里看到钱钱，都可以投进去，这样就叫做存钱。平常给你们买东西的钱钱，如果有多的也可以投进猪猪里哦，等到猪猪满了，我们就可以出国丢沙沙啰！”自从这样跟他们约定之后，两个小鬼真可爱，什么钱都要丢进去，有时候我只是为了换衣服，掏出零钱放桌上，一转身就被他们丢进了猪公储蓄罐里，真不知道该高兴还是该难过！

偶尔，我也会带小孩到工作的地方。不管他们懂不懂，还是得让他们明白：付出劳动才有收获。所以当我太晚回家疲惫不堪时，也会让他们了解工作上的付出，是很不简单的。最重要的是这样能在生活中建立他们的价值观——出国要花钱，要工作才有钱，而工作是很辛苦的！

记得有一阵子，我们家儿子每天都要去便利商店买养乐多，我和老婆觉得这样子不行，养成习惯终究不是好事。所以某天我对他说：“儿子啊，你每天买一罐‘多多’，我们就少投一点钱钱进猪猪，把拔又要再多赚点钱钱，我们才能出国，又要很晚回家，不能陪你们玩游戏了哦！”他也很懂事，默默把养乐多放回去。往后我们去便利商店时，他也不会一定要买养乐多了。有次我问他：“你不想喝‘多多’吗？”他竟然回答：“没关系，把买‘多多’的钱钱，拿去存猪猪，把拔就不用再工作到很晚了。”任何为人父

母的，听到这番话肯定相当感动吧！

除了告诉小朋友什么是“存钱”，我也会身体力行示范给他们看，以免他们觉得“把拔都不存，都是我们存，不公平！”所以，如果我在家里看到掉落的零钱，也会捡起来存到储蓄罐中去，让小朋友知道，这就是存钱，而且存钱是很扎实的，必须经过一点一滴的累积。父母光是要求小朋友，但没有身教是无法达到良好效果的！教育小孩，言教方面要“具体”，而身教方面要“力行”，在教导孩子或是与他们沟通的时候，我都不会忘记这一点。

比起理财，我更希望能帮孩子建立正确的金钱与理财观念，这样不但能及早使孩子养成良好的习惯，也能让我们做父母的安心。





现在我会让孩子们清楚地了解我的工作内容,小朋友可能不懂什么是主持人,演艺圈又是一个什么样的环境?但是我会尽我所能地解释,告诉他们:“爸爸的工作是主持节目,每天要录影,做电视节目给大家看,像我们今天要录的节目是介绍的宜兰一种特殊食物,所以我和其他叔叔阿姨要一起到宜兰工作,回来再做成节目,在电视上播。”

父母一定要让孩子了解自己的工作,这样一来,才不会让孩子以为只要出门,就可以赚到钱,他们也会因此晓得,要赚钱一定要有所贡献。我希望孩子们都有快乐的童年时光,也希望孩子们明白,没有不劳而获,任何事物都有其代价。假如其他小朋友有很好的生活,那也是他爸妈辛苦工作换来的!

孩子上小学之后,出门在外,适当的零用钱是必要的,这时

候,也可以直接验收以前教导的储蓄观念是否深植于孩子的心里。身为父母,其实并不容易管理他们在外如何运用金钱,如果他们懂得将钱存下来,对我们而言当然是一种欣慰,如果没有,也不必苛责。毕竟他们年纪还小,而做父母亲的也能知道,该如何加强灌输给他们储蓄的重要性。

到了初中时期,孩子的花费会开始变得更多、更复杂。一旦零用钱增加,我会要求他们记账,知道自己的每一分钱花在哪些地方。拥有储蓄与记账的习惯,我相信即便小朋友还不会赚钱,至少也已经先学会了“守财”。我认识许多很会赚钱却不会守财的朋友,他们的一切努力像做了白工。赚钱能力并非即刻就能达成,但起码可以在成长的过程中,培养守财的基本功夫!

大约到了高中、大学之后,孩子接触的朋友多了,生活就会更多样化。在外界诸多的诱惑下,孩子一不小心就容易迷失了自己,因此更需要懂得记录自己的生活。我希望孩子在大学的时候,可以开始打工,当初我也是通过这种方式了解赚钱的辛苦的,相信可以让他们及早思考未来的方向。很多时候,唯有真实地体验工作,才能明白自己究竟适合做什么,擅长哪方面。

正确而良好的金钱观,必须从小开始打好基础,慢慢调整好自己的步伐节奏,将来有机会碰触投资工具的时候,才不会因为

欠缺正确的储蓄、守财观念，以至在投资风险中惊慌失措！虽然时局不断起伏变化，但倘若做好准备，所谓的风险，对我们来说就是一种必经的过程，得失心也不会太重，就像在球场上，防守的基本功是永远必需的，唯有扎实的防御功力，才能让我们承受风险，勇于进攻！







很多有孩子的朋友都问过我，一直以来如此努力赚钱、理财，而且又那么呵护孩子，现在会不会更打算多拼一点、多赚点钱，让他们以后少吃点苦呢？通常我的答案是：“不，绝对不是！”

父母教养孩子是应该的，但是在孩子未成年以前的正常学习阶段，我不打算让他们接受贵族式教育，我更重视的是如何帮他们建立正确的观念与心态。父母不可能照顾孩子一辈子，所以若是教育方法得当，即使我不为他们铺路，也不必担心；反之，如果教育失败，即使留下再多资产，也可能无用。我相信“儿孙自有儿孙福”，父母最必须做的就是教育，等我完成了设定的任务之后，过去所赚的钱一定会用在和老婆环游世界或其他退休计划上。

朋友听我这么说，马上接着说：“哇！看不出来，你真的会这

样啊！”我笑笑，接着说：“其实，还是有准备 100 万新台币给他们啦！”

我的盘算是在他们 20 岁之后，各给 100 万新台币，他们可以选择一次提领或是在人生的任何阶段分期享用，而且我不会干涉他们如何运用，但是，也仅有这 100 万新台币，我绝对不会再给他们任何金钱上的资助了。

“如果他们拿去吃喝玩乐你也不管啊？你的血汗钱啊！”朋友很讶异地追问。“不会啊，成年之后他们就应该对自己负责，而且我也管不过来了，这 100 万新台币就当做验收自己教育的成果，如果他们要拿去花掉，就算我当下制止，以后还是会被拿去享乐的！”对某些人来说，可能真的要彻底失去过，才能学会如何珍惜，如果我的孩子是这样，那我只好白花上这 100 万新台币的学费啰！但我相信，只要我肯努力地教育他们，他们便不会作出这样的选择！

假设小孩选择等到需要投资、做生意或有急用时再提领，我会很高兴，但仍旧不会干预他们的选择。每个人的一生当中会遇到太多选择，只有自己最了解自己，如果他们征询我的意见，我当然很愿意以过来人的身份，分享自己的理财经验，但那时候多半是以朋友的身份，而不是以父母的角度和思考来影响对方。

我曾经看过一位六七十岁的老父亲，一生辛苦赚钱加上退休金，大约有两三百万新台币，本以为可以就这样颐养天年了，

没想到儿子早就在打那笔钱的主意,所以毕业后完全不想找工作磨炼一番,而是直接拿走老父亲的养老金去开创事业。他在工业区里开了一家占地很广的火锅店,一个月店租 10 万新台币,但是工业区的上班族哪有什么时间慢慢吃火锅,偌大的店面经常门可罗雀,也从没客满过。

其实光看店的规模就不得不佩服这年轻人的野心,店里的回转台设备,应该可以算是回转火锅的先驱吧!但即使设备再好,地点和客源不对的话,都是枉然。在我眼里,这个投资的最大败笔是钱不是自己的,没了也不痛不痒。于是,这家店在三个月后正式关门了,一点都不令人意外,如果开店的本钱是自己亲手打拼来的,那他肯定会小心谨慎!

所以,我才选择给孩子 100 万新台币,不多不少,事先说好,以免使孩子误认为父母就应该负责无止境地抚养他们。既然都已成年了,就该有负责任的态度,100 万新台币在他们身上会变成 0 还是 1000 万,将来一切的造化就凭他们自己了!





# M<sup>Stories of a</sup> Multimillionaire

## 幸福投资

### 投资健康

28岁时的一场大病让侯昌明认识到，若要享受人生，必须拥有健康的身体。否则，即便再富有也不会快乐。他独创了一套关于保持身心均衡的养生观，并坚持锻炼。因为他知道健康是一切的基础。







记得 10 多年前,在失业半年之后,我终于找到了工作,成为飞碟电台的开台元老。开台之初总是特别忙碌,许多跟我同期的同事,都因为身体吃不消而离职了!至于害怕失业的我,为了不想重蹈覆辙,努力地工作着:主持、企划制作、控音等,什么都做,一人当五人用,每天就是上班、下班、回家睡觉,不断地循环,紧绷的生活让我根本没有时间释放工作压力。除此之外,当时的饮食习惯也很不好,常常忙过头而忘记了吃饭或太晚吃饭,所以 28 岁那年,我的身体开始严重抗议,因为太过劳累而得了胃溃疡。

我们都知道胃溃疡是因胃壁溃烂引起,病因可归咎于压力、不正确的饮食、精神紧张导致胃酸过多而无法保护胃部等,这个疾病高发于中老年人群,但我明明还年纪轻轻的啊!我开始意

识到不能再忽视健康了,工作赚钱再重要,没有健康的身体去享受,一切也是枉然!

我想起一位状况相同的朋友。她是上班族,早上6点起床帮小孩做早餐,送他去上课后再进公司,加班对她来说是家常便饭,三餐都不定时,有时候真的太累、太饿,还会吃完夜宵才入睡,但是隔天又要早起,胃才消化完没多久又要工作了。除此之外,家庭和公司的压力,常常让她失去喘息的空间,虽然她吃得十分健康、清淡,但精神压力的刺激,让她在快40岁的时候胃出血。一般来说,胃出血的病患会引发暴怒、忧郁的情绪,而这些无法纾解的压力,听说还让她在往后的几年里,经常到精神科报到。

这位朋友年纪很轻的时候就创业了,想努力赚更多的钱,摆脱贫穷。除了生活状态不正常之外,身为公司老板的她,同时肩负了自己和员工的生计。但是即使压力很大,在客户、员工、家人的面前,她总是强忍着,不轻易宣泄。由于生活忙碌,总是将健康摆在最后的她,到了胃出血,才开始正视这个问题的严重性,毕竟没有健康一切都是空谈。往后几年,她花了很多时间调养身体,正确面对自己的肠胃问题并且努力治疗躁郁症。

许多人都在健康亮起红灯之后才有所警惕,虽然胃溃疡和胃出血是可以治疗的,却不表示我们应该庆幸。要知道,排队上天堂的队伍是不分年龄的!如果平常能多注意生活习惯,适当

地排除心理压力,或许就不会有疾病的产生。随着年纪增长,我们越来越没有修补健康的优势,而我更因身为一家之主,必须肩负起全家人的幸福,现在的我格外积极地看待养生这件事!俗话说得好,“预防胜于治疗”,其实要维持健康并不难,但是要修补已失去的健康却不容易,而且除了生理症状外,心理状态也不容忽视,唯有身心平衡才能拥有真正的健康!



## 认识胃溃疡与胃出血

造成胃溃疡的病因众多,主因是胃酸分泌失调与幽门螺旋杆菌的感染,导致消化道内壁黏膜组织受损;若发生在胃部,称为“消化性溃疡”,发生在十二指肠,称为“十二指肠溃疡”。此外,胃溃疡的次要原因包括情绪不稳、压力过大、不良的饮食习惯(如不吃早餐、三餐不固定)、烟酒过量等,这些不良的生活习惯,都是必须注意避免的!

至于胃出血的成因则更为复杂,包括消化性溃疡引起、急性胃黏膜病变、特殊疾病(如胃癌、红斑狼疮)、工作过度劳累、情绪紧张、有消化道病史的人暴饮暴食或受到高度惊吓、饮食不规律等,都可能引发胃出血!

要预防胃溃疡与胃出血,必须注意以下五个方面:



1. 避免容易致酸、低纤维、高油脂的饮食。譬如肉类、鱼类、蛋等,是最容易致酸的食物,平常必须适量食用。
2. 三餐定时定量。无论多忙碌,早餐一定要吃,午晚餐也要尽量定时吃,也可以以少量多餐的方式进行,但切记不可暴饮暴食。
3. 避免刺激性的饮食,例如浓茶、咖啡、可乐、辣椒、过冷或过热的食物。
4. 让自己能获得充分的休息,避免熬夜与过度劳累。
5. 调整自己面对压力时的心态,放松心情,不要过度紧张。





成为全家人的经济支柱之后，我开始更注意自己的身体保健，其中，饮食问题是最必须注意的，按照我的精算法则，每天有三餐，一年等于有 1 095 餐，饮食几乎就是健康的关键。如果每一餐我们都认为“只不过是一餐而已，不吃蔬菜也没关系”。一餐餐累积下来，影响力也颇为惊人！英文里有句话：“You are what you eat.”意思是今日你所吃的，将造就日后的你，所以每个人都应该拥有一套适合自己的健康饮食原则。

现代人最常见的饮食问题是肉类吃得过多，蔬果吃得不够，这除了容易让人成为结肠直肠癌的高危人群之外，也是高胆固醇、高血压、酸性体质等问题的根源。当年，我的母亲便因为结肠直肠癌离开了人世，这也让我决心正视自己的饮食习惯，特别因为工作性质的关系，没办法吃老婆准备的爱心健康餐，必须经

常外食,因此,我只能靠心中谨记的简单原则来选择自己该吃的食物。

近年来,台湾癌症基金会大力推行的“蔬果五七九,健康人人有”,就是一个融合了先进研究经验,并根据岛内民情进行调整的饮食新运动。简单来说,成年男子一天三餐共要吃进9份蔬菜和水果(女性7份、孩童5份),蔬果的颜色尽量多样化,才能从中摄取不同的营养成分,而每一餐的蔬果分量要大于或等于肉类的分量。举例来说,买一碗牛肉面,其中一定会附上一些蔬菜,但蔬菜的分量明显少于牛肉的分量,因此我会加点一份烫青菜,以补足蔬果饮食原则。另外,食物的烹调方式也是我很在意的,容易致癌的炸、煎、熏、烤等类的食物,我都尽量避免。

当我们刚开始强制施行饮食规则时,可能会感到不习惯,但是坚持一段时间后,就会渐渐习以为常。记得有次外景录影结束,饥肠辘辘的我看到肯德基,二话不说先买了一桶炸鸡充饥,没想到吃完后却油腻得想吐,因为身体已习惯健康饮食,突然吃了大分量、刺激、油腻的食物,反而很难适应,所以我连买个炸鸡都要三思而后行!有人说“养成一个习惯需要21天”,其实我已经忘记花了多久时间去习惯自己的健康饮食规则,刚开始的确很刻意,但习惯之后一切就很自然了——不这么做身体还会抗议呢!



## 蔬果五七九, 健康人人有

### 蔬果五七九摄取量

(单位: 份)

| 对 象       | 每日蔬菜摄取量 | 每日水果摄取量 | 总份数 |
|-----------|---------|---------|-----|
| 学龄前儿童     | 3       | 2       | 5   |
| 学龄少女及成年女性 | 4       | 3       | 7   |
| 青少年及成年男性  | 5       | 4       | 9   |

### 蔬果一份量换算表

水果类: 一份约为 100 克

| 食物  | 一份量    | 食物  | 一份量   | 食物 | 一份量  |
|-----|--------|-----|-------|----|------|
| 凤梨  | 1/10 个 | 哈密瓜 | 2/5 个 | 桃子 | 1 个  |
| 西瓜  | 1 片    | 龙眼  | 13 颗  | 草莓 | 8 个  |
| 柚子  | 3 瓣    | 橘子  | 1 个   | 葡萄 | 13 颗 |
| 木瓜  | 1/3 个  | 柳丁  | 1 个   | 莲雾 | 2 个  |
| 葡萄柚 | 3/4 个  | 荔枝  | 9 个   | 枇杷 | 6 个  |
| 杨桃  | 3/4 个  | 奇异果 | 3/2 个 | 雪梨 | 1 个  |

蔬菜类：一份约为 100 克（一碗生菜或半碗熟菜）

深色叶菜类，如菠菜、油菜、空心菜等。

浅色叶菜类，如大白菜、高丽菜、小白菜等。

根茎类，如胡萝卜、马铃薯、芋头、番薯等。

食用菌类，如蘑菇、草菇、金针菇、木耳等。

花果类，如黄花菜、丝瓜、黄瓜等。

芽菜类，如苜蓿芽、绿豆芽、黄豆芽等。

辛香类，如洋葱、蒜、葱等。

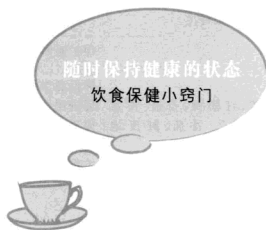
| 颜色       | 蔬果种类                                      | 健康价值                                                      |
|----------|-------------------------------------------|-----------------------------------------------------------|
| 蓝色<br>紫色 | 黑莓、蓝莓、葡萄、茄子、梅子、葡萄干等。                      | 降低癌症发生率<br>促进泌尿系统健康<br>增强记忆力、抗老化<br>降低胆固醇及预防心血管疾病         |
| 绿色       | 酪梨、奇异果、西兰花、菠菜、芦笋、绿豆、芹菜、黄瓜、葱、秋葵、扁豆、青辣椒等。   | 降低乳癌等各种病症的发生率<br>促进视觉健康<br>强健骨骼及牙齿<br>降低胆固醇及预防心血管疾病<br>保肝 |
| 白色       | 香蕉、大白菜、大蒜、姜、菌菇、白萝卜等。                      | 降低癌症发生率<br>促进心脏健康<br>调节胆固醇指数<br>增强免疫力                     |
| 黄色<br>橘色 | 芒果、柑橘、葡萄柚、柠檬、水蜜桃、黄豆、菠萝、橙子、胡萝卜、黄玉米、地瓜、木瓜等。 | 降低肺癌等各类癌症发生率<br>抗氧化<br>提高免疫力<br>降低胆固醇及预防心血管疾病             |

# 幸福投资 4 | 投资健康 |

续 表

| 颜色 | 蔬果种类                             | 健康价值                                             |
|----|----------------------------------|--------------------------------------------------|
|    |                                  | 保护眼睛、防紫外线伤害                                      |
| 红色 | 苹果、红橙、红樱桃、石榴、覆盆子、草莓、西瓜、番茄、红皮地瓜等。 | 降低各类癌症的发生率<br>促进泌尿系统健康<br>促进心脏健康<br>提升记忆力<br>抗炎症 |





由于我个人是过敏性体质，我习惯以一些中药汤方加强平日的保健，提高免疫力，真的患了过敏或感冒再后悔就来不及了！我经常会从媒体报道或书籍信息里，寻找适用于自己身体状况的食疗方式，经过试用后，一旦感到这个方式对健康确有帮助，我便开始将之慢慢调整为日常的保健食谱，随时随地补充身体所需的健康元素。

## 安迪汤

这个汤方是由台湾大学的孙安迪博士提出的，将黄芪、枸杞、红枣以 4 : 3 : 3 的比例，加入糖和水一起烹调即可，也可多加红枣以提升甜度，额外加入人参、当归也很适合。安迪汤具有补气和增强免疫力的功效，现在我都装壶携带，随时饮用，活络

身体机能,降低患感冒和身体不适的几率。

另外,由于孩子们的抵抗力较弱,所以为了全家人的健康着想,我会用这种汤底来煮红豆汤、绿豆汤、银耳甜汤等,让一向对中药味敬而远之的孩子,也能加入保健的行列。

## 鱼腥草茶

鱼腥草是市面上便宜又好买的中药材,具有抗菌、抗病毒、增强免疫力、利尿等功效。鱼腥草属性偏凉,若加入红枣一起食用会比较合适,也更易于入口。鱼腥草可是在 SARS(非典)期间被媒体报道、经过证实有利于人体健康的药材呢!现在我会将鱼腥草与安迪汤互相搭配饮用,对身体健康很有帮助!

## 左手香

左手香是可以直接从中药店购买的药材,将它的分枝插到土里,放在阳台上,非常容易生长。左手香最著名的功效是治疗喉咙痛和发炎,身为主持人的我,将喉咙视为第二生命。只要喉咙一有不舒服,我都会立刻拔几叶左手香,洗净之后,搭配苏打饼干或吐司直接食用,喉咙不舒服的现象不久之后就会减轻了,非常有用!

## 银耳

银耳号称“穷人的燕窝”,夏天一到,我们家的冰箱里一定会



平民千万富翁 Millionaire

侯昌明的幸福投资

有这道甜汤。银耳含有丰富的胶质,对必须经常化妆的我来说,是天然的保养品,还能顺便保养骨骼,通常我们会以安迪汤作为汤底,顺便补气。虽然没办法天天吃燕窝,但是退而求其次,银耳也很棒哦!



## 汤方 DIY

### 安迪汤

材料: 水 500 毫升, 生黄芪 4 钱, 枸杞、红枣各 3 钱。

作法: 将黄芪、枸杞、红枣放入水中熬煮即可。

功效: 增强免疫力、延缓衰老、预防感冒、使皮肤有光泽、淡斑等。

### 鱼腥草茶

材料: 水 800 毫升、鱼腥草 15 克、冰糖 30 克。

作法: ① 鱼腥草洗净后, 沥干水分备用;

② 将鱼腥草放入水中, 煮至沸腾, 转小火续煮 20 分钟, 过滤至容器中, 加入冰糖(随个人喜好)即可食用。

功效: 对于各种细菌感染引发的症状有明显效果, 如湿疹、

香港脚、疥癣、尿道炎等，有美白、护肤之功效，促进组织再生、伤口愈合、镇咳。

## 菠萝银耳甜汤

材料：水 800 毫升、银耳 50 克、菠萝罐头（随个人喜好）。

作法：① 先将银耳泡水半小时，去除黄色的蒂头后，切成小段；

② 水煮滚后，加入银耳，煮 10~30 分钟（随喜好而定）；

③ 加入菠萝罐头的汤汁，调整甜度（可加入菠萝片，味道很搭哦！）。

功效：补充胶质，对皮肤和骨骼保养有很大的帮助。





随着自己的年纪越来越大,除了平常以控制饮食的方式来预防心血管疾病之外,我开始了解到“骨质疏松症”也是必须从现在开始积极预防的。

为什么要如此谨慎对待骨质疏松症的预防呢?因为我常看见许多老年人,摔个跤就必须住院治疗,甚至一病不起,这绝大多数是因骨质太脆弱所引起的。所以,固定有外景节目的我,既然需要不停地东奔西跑,这方面的保健也绝对不容忽视!

一般来说,骨质变得脆弱是身体老化的正常现象,如果患了骨质疏松症,无疑是雪上加霜,更容易引起骨折、腰酸背痛、姿势不佳、驼背,甚至会导致呼吸困难。根据统计,台湾地区每年因骨质疏松症造成的骨折病例达13万人次,其中有3 000~5 000人因并发症而死亡,可怕的数据让我不得不重视骨骼的保健,以

免对未来生活造成影响。

根据相关研究,一般人最理想的状况是每天吸收 1 000 毫克的钙质,虽普遍无法达到,但至少要达到 600 毫克才比较安全。以我自身的例子来说,早餐一定要走高钙路线,以燕麦片泡牛奶,加上大豆卵磷脂、啤酒酵母、小麦胚芽各一匙,以及两匙含钙量丰富的黑芝麻粉,每天重复饮用,持之以恒!

至于健康的关键,是在日常饮食中做有效调整与控制。过去日本有一份报道指出,农村长大的女性普遍有骨质疏松症的问题,然而在渔村长大的女性却少有此项困扰,这显然和饮食习惯有关。含有丰富钙质的小鱼干、樱花虾、油菜类蔬菜等,都是可以多加选用的食材,特别是同时拥有大量维生素 D 和钙质的沙丁鱼和秋刀鱼,对于强化骨质有极大的帮助!

除此之外,维生素 B、维生素 B<sub>12</sub>、维生素 K 以及乳酸等营养素的吸收,都有助于预防骨质疏松症。凡是关于健康的重要元素,都需要从平日开始逐步累积,及早构建身体保养的机制,将来迈入年老之际,就能避免受到骨质疏松之苦!



### 高钙食物

在我积极养生的日常生活中,为了充分补充钙质,我有一份

高钙食物表当做参考,无论买菜还是采购外卖,都可以帮助我正确选择食材并获得所需的营养。

| 食物类别<br>(每100克)<br>含钙量 | 奶蛋类                                    | 豆类<br>及豆<br>制品                          | 海产<br>类                                       | 五谷<br>根茎<br>类            | 蔬菜<br>类                                                                     | 水果<br>类                   | 坚果<br>类           | 其他                        |
|------------------------|----------------------------------------|-----------------------------------------|-----------------------------------------------|--------------------------|-----------------------------------------------------------------------------|---------------------------|-------------------|---------------------------|
| 50~100 毫克              | 鹅蛋、<br>鸽蛋、<br>鸡蛋、<br>鸭蛋、<br>咸鸭蛋、<br>皮蛋 | 豌豆、<br>味噌、<br>红豆、<br>绿豆、<br>豆腐、<br>蚕豆   | 牡蛎、<br>龙虾、<br>白带鱼、<br>海鳗、<br>虾、鱼<br>肉松、<br>河蟹 | 菱角、<br>燕麦、<br>面粉、<br>树薯粉 | 豌豆荚、<br>毛豆、<br>茼蒿、<br>红豆、<br>韭菜、<br>葱、高<br>丽菜心、<br>苜蓿、<br>菠菜、<br>榨菜、<br>空心菜 | 咸橄榄、<br>柠檬、<br>杨桃、<br>葡萄干 | 栗子、<br>瓜子、<br>花生米 | 酱油                        |
| 100~200 毫克             | 蛋黄、<br>鲜牛奶、<br>羊奶                      | 黄豆干、<br>五香豆<br>干、油<br>豆腐、<br>刀豆、<br>臭豆腐 | 海蟹、<br>海鲢、<br>鲍鱼、<br>马头鱼、<br>蛤仔、<br>咸河蟹       | 营养米、<br>糯米、<br>火糠        | 茴香、<br>萝卜干、<br>盐酸菜、<br>雪里红、<br>卷心菜、<br>芥菜、<br>番薯叶                           |                           | 杏仁、<br>花豆、<br>花生粉 |                           |
| 200~500 毫克             |                                        | 黄豆、<br>豆腐乳、<br>豆豉、<br>竹豆、<br>黑豆、<br>豆皮  | 蚬仔、<br>碱海蟹、<br>吻仔鱼                            |                          | 木耳、<br>枸杞、<br>芥兰、<br>高丽<br>菜干、<br>苋菜、<br>九层塔                                |                           |                   | 食盐、<br>酵母粉、<br>黑糖、<br>白芝麻 |

# 幸福投资 4 | 投资健康

| 食物类别<br>(每100克) | 奶蛋类 | 豆类<br>及豆制品 | 海产类                                    | 五谷<br>根茎类 | 蔬菜类                | 水果类 | 坚果类 | 其他  |
|-----------------|-----|------------|----------------------------------------|-----------|--------------------|-----|-----|-----|
| 含钙量             |     |            |                                        |           |                    |     |     |     |
| 500 毫克以上        | 奶粉  | 豆豉         | 金勾虾、<br>条仔鱼、<br>田蜆、<br>虾米、<br>条仔<br>鱼干 |           | 咸菜干、<br>发菜、<br>干紫菜 |     |     | 黑芝麻 |

资料来源：中国台湾地区行政院卫生署





生活中,只要一有空,我就会换上运动裤、穿上运动鞋,到住家附近的学校操场慢跑。我有时候想,自己大部分时间不是在家里就是在公司,所以比起室内健身房的跑步机,我更喜欢一边运动一边享受亲近大自然的时光。我会专注于自己的呼吸中,保持稳定的步伐,感受风、空气、光线的变化,暂时让脑袋放空,远离工作和每天吸收的复杂信息,虽然过程只有短暂的一小时,却会有一种仿佛在度假小岛上充电的感觉!

我相信热爱慢跑的人都有过一种感受,常常觉得快撑不下去了,小腿僵硬得几乎要抽筋、呼吸越来越乱、步伐也越来越沉重,离目标还差 2 000 米,但只要别想太多,执着地往前跑就对了,没过多久,会发现只剩 1 000 米了,再过不久,终点已经到了。过去我从来没有因为任何不适而选择在慢跑过程中放弃,

因为我知道“只要撑得过这段时间与距离，就达成今天设定的目标了。如果身体的状况都能克服，还有什么能难倒我！”每一回撑过最艰苦的时期，就会觉得自己的意志力通过了一次考验，这也是我喜欢慢跑的原因。对我而言，慢跑就是一种只要循序渐进，加上足够的意志力，就能达成目标的运动，像是一种坚持到底的艺术，再仔细一想，这不正是我们每天生活中都需要抱持的态度吗？

因为工作时间的关系，我没有什么定时慢跑的机会，所以我就想了一个替代方案——每天早上我会提早半小时到公司，停好车子后，从地下 4 楼爬楼梯到飞碟电台所在的 25 楼，一共 29 层！每次爬到八九楼的时候最痛苦，觉得快要累瘫了，很想赶紧投靠一旁的电梯，然而在这时候，平常慢跑所训练出来的意志力就派上用场了，这种意志力一路支撑着我到达 25 楼的终点。

这些也是我对自己负责的方式——不妥协、不半途而废，一有机会就去实践早已定下的生活原则。譬如每周三我会固定陪我爸吃午餐，一旦工作结束后，便步行至他位于金山南路和信义路口的公寓，大约需要 20 分钟，如果中午阳光正炽，就会让人汗流浹背的，但我更在意的是维系体内那股坚持自我的精神战斗力！

如果运动要达到保健的功效，就必须懂得持之以恒，虽然现代人并非都有固定的运动时间，但还是可以通过其他替代方案，



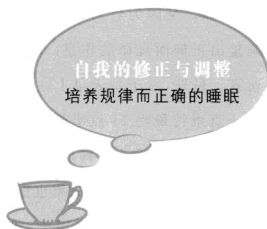
让身体维持规律性运动,所以,能否将运动观念融入生活情境之中,就变成自己能否拥有健康的关键课题了!



## 慢跑的技术

慢跑的好处多多,包括减压、减肥、促进新陈代谢、强化心血管功能、帮助睡眠……不过很少人注意到看似简单的慢跑,如果姿势不正确,很容易造成膝盖部位的运动伤害,所以有些事项是必须随时注意的:

1. 事先至少要做 10 分钟的热身运动。
2. 采取渐进式加速,切勿一开始就快速前进,以免造成身体负担。
3. 慢跑 30 分钟后可搭配伸展动作,降低运动伤害的可能性。
4. 避免长期佩戴护膝慢跑,因为借助外力支撑关节,会让肌肉休息,无法强健肌肉。
5. 慢跑时要保持正确的姿势:手臂前后摆动幅度不宜过大,挺直腰背,重心稍微前倾、约与地面成 85 度角,平均分散冲击力以减少膝盖的压力。



我有一位女性朋友,吃得很少也很健康,并且是一位酷爱运动之人,无时无刻不在喊着要减肥,但是天不从人愿,她始终没有瘦下来的迹象,朋友们都觉得奇怪,她都这么努力了,为什么还瘦不下来?很久之后,通过一则新闻报道,大家才恍然大悟,原来睡眠不足的人比一般人容易肥胖,而睡眠习惯确实是会影响减肥效果的!的确,我这位朋友是个工作狂,总是凌晨一两点才睡,早上5点就起床,长年下来已经养成了习惯,以一位成年人每天7小时的合理睡眠时间来判断,她其实已经长年睡眠不足了!睡眠不足除了容易发胖之外,也会让人产生反应变慢、工作效率不佳、免疫力变差等问题。

虽然我们都知道睡眠的重要性,但是我们年轻的时候往往还是会惯性地牺牲睡眠,有时是为了工作,有时是假期与三五好

平民千万富翁 Millionaire

侯昌明的幸福投资

友切磋牌技……随着年纪越来越大,每回熬夜后,我越来越明显地感到疲劳和全身酸痛。又因为后来经历了胃溃疡,让我开始注重日常保健,调整出正确而规律的作息。现在的我还是会偶尔打牌,但绝不通宵。另外,由于每天早上主持现场电台节目,所以长年下来,我一直维持最晚 11 点半熄灯、早上 7 点起床的习惯。培养规律的睡眠并停止熬夜打牌后,我最大的感受是,每天早上起床时都会感到心情愉悦,工作效率也提高了不少。

有时候工作上需要花费较多心力去思考,难免会有失眠的情况,相信许多人都有类似经历:身体已经躺在床上,脑袋却无法放空,辗转难眠以致整夜都睡不好。通常这时候我会借助“洋葱泡红酒”的疗法,在睡前饮用一点,让自己有点微醺的感觉,以帮助入眠,同时这种酒对养生也有正面的功效。

我有一位朋友,他是下班回家后便会因为疲劳而不知不觉睡着的那种人,睡一小时后再起来洗澡,到了晚上 12 点反而没睡意,一直失眠到凌晨两三点,早晨起床后却好像完全没有休息过。后来他改变了作息,下班后先去运动,到晚上 11 点睡意渐浓,便能一觉到天亮。这样不但提高了睡眠质量,也保持了运动习惯,算是美事一桩! 这样的修正与调整,正是我们在生活中必须不断与自我对话的部分,唯有确实了解自己,感受身体所需的改变,并且真实地去实践它,才不会让自己随着年纪渐长,越来越远离健康的目标!



## 助眠食物

因为必须同时兼顾工作与家庭,所以我必须避免失眠问题的发生,以免让无法充分获得休息的身体,超负荷运转!所以,除了惯用的“洋葱泡红酒”,我也会注意关注新报道的方法,譬如多摄取富含色胺酸、维生素B群、钙、镁等营养素的食物,这些都是不错的助眠良方!

### 色胺酸

因为人体无法自行合成色胺酸,所以必须多摄取富含色胺酸的食物,包括牛奶、酸奶、奶酪、五谷杂粮、蛋、肉类等。如果我们躺了很久都无法入睡,可以服用色胺酸1~1.5克,即可有效缩短入眠时间。至于严重失眠者,可能需要持续服用一段时日,才会让效果显现。

### 维生素B群

维生素B<sub>6</sub>可稳定神经纤维,有助于消除焦虑及安眠。酵母、小麦、玉米、牛奶、蛋类、肉类、绿叶蔬菜等,都含有丰富的维生素B<sub>6</sub>。而维生素B<sub>12</sub>可以维持神经系统健康、减轻烦躁不安的

平民千万富翁 Master of the Millionaire

侯昌明的幸福投资

症状。富含维生素 B<sub>12</sub> 的食物,包括动物肝脏、牛奶、蛋类、肉类、鱼、螺旋藻等。

## 烟碱酸

烟碱酸常被用来改善因忧郁症引起的失眠,能减少失眠患者夜间醒来的次数。啤酒酵母、花生及肝脏类等食物,都含有丰富的烟碱酸,可供人体摄取。

## 钙、镁

一旦钙质摄取不足,就容易引起肌肉酸痛及失眠。钙、镁并用,是不错的天然放松剂和镇静剂,我们可以每天固定喝两杯牛奶,或多吃带骨小鱼、绿叶蔬菜及豆类等食物,补充身体所需的钙质。另外,香蕉及坚果类食物含有丰富的镁,这些都属于非常不错的助眠食物。





相信每个人都明白什么是“放宽心胸”，但是身边能真正做到的又有多少人呢？现代人太爱钻牛角尖、无法放宽心，可想而知，忧郁症、躁郁症或巨大的心理压力，也将不断袭来。

曾经我也是这样的人，所以高中的时候，我培养起写日记的习惯，这不仅是一种情绪宣泄口，也帮助我整理对人、事、物的想法，有助于思考。日记篇幅不长，少则一句话，多则两三行，内容可能是当天发生的不开心之事、对事情的领悟，都是学生时代里，自己面对一些问题所累积出来的想法。在心情郁闷的当下，若不赶紧寻求抒发，我会陷入无止境的思考循环里，而且越想越消极，让忧郁累积而一发不可收拾！这时，如果将内心的感觉记录下来，找到解压出口，暂时抑制不理性的怒火，过几天以比较客观的角度去面对，或许就觉得没什么大不了了！

记得有一次赶节目通告,由于宣传人员与制作单位的沟通不良,我误以为约定时间是到棚内的时间而非化妆整理完成的时间,结果一到现场所有人都已整装待发了。眼看节目即将开录,草草梳理后,我火速上场。没想到,这样还是惹火了一位资深女艺人,她发现我迟到 10 钟,不论事情原委,当着所有人的面,对我破口大骂。在场来宾很多,场面瞬间安静了下来,我除了感到冤枉之外,也觉得难堪。但是在那种情况下,迟到是事实,而且为了不影响录影,我只能连忙道歉,暗地希望快点结束这个令人发窘的场面。

当时我想起日记里曾经记下的一段话:“冷静,静下来,千万不能让前面的失败影响到下次的表现,绝不能里外兼输!”这么暗示自己之后,我顺利放下了不满和委屈,暂时抛开被误会的不愉快,立刻将心思放回录影工作上。以前的我,确实会受到失败的影响,甚至连带影响到往后的表现,以致无法完全发挥实力。现在回想起来,如果那次录影时我没办法冷静下来,而是一直懊恼、埋怨,那么我就不只是被那位大姐骂到没面子,更浪费了一次上通告的表现机会,对自己来说,这是非常没有建设性的!

后来我又想起日记中的一句话:“一种米养百样人,无法改变别人的个性,只能改变自己的想法。”节目制作单位事后向我道歉,表明这是他们的失误,算是还我一个清白。当我觉得能对自己有个交代之后,也就没有再去想这件事了。

在我们的日常生活与工作中，难免有许多诸如此类令人厌烦的事，放宽心并不表示不去在意，而是避免让已造成的事实对我们的影响无限扩大。我们应该先暂时抛开烦躁，冷静做好当下的事，事后反省，有错就必须改！既然无法控制别人的言语和想法，就退一步去看——我们可以决定自己的想法，改变看待事情的态度，将加诸己身的伤害和压力降至最低，如果事情同样能获得圆满的收尾，从自身做起，何乐而不为呢？



### 化解压力 20 招

我有一位家境很好的朋友，平常不愁吃穿，原以为他只是个纨绔子弟，相处久了才发现，原来他抗压性极高，无论念书或工作总是追求完美，也很能让自己融入环境中，所以很少听到他对生活、工作有什么抱怨！

我常常看他翻阅自己的笔记本，里面似乎贴着一张纸条，后来经我好奇一问，才知道原来那是好几年前朋友给他的“化解压力 20 招”。他说，这张纸条陪他走过了许多不同的地方、经历了许多不同的事情，克服了很多压力，而今后他会以同样的态度，面对往后的生活。

我相信，每个人都有一些抗压小窍门，陪伴着自己，当我们



决定面对一件事的时候,也是在验证有没有落实自我原则!

## 化解压力 20 招

1. 早起 15 分钟,让自己有更充裕的时间,面对一天将至的压力。
2. 改善外表,使自己看起来更美好,心情也会更开朗。
3. 将家里或工作的环境整理一番,避免找不到东西的困扰。
4. 若家电、器具损坏,马上修理或换新的,别任由某些生活中的不便之处破坏自己的情绪。
5. 和乐天派的人做朋友,相对地,结交杞人忧天型的人物,会不自觉地养成自己担忧的习惯。
6. 凡事事先计划,别等到用完最后一滴油,才赶着去加油。
7. 做事循序渐进,尚未完成眼前工作时,别急着去想下一个任务。
8. 尽早做完讨厌的工作,免得心烦。
9. 要懂得变通,有些事情不值得力求完美,有些事情必须妥协、折中。
10. 把问题说出来和朋友讨论,别闷在心里。
11. 每天做一两件自己最喜欢的事。
12. 每天留给自己片刻宁静,一边休息,一边整理思绪。

13. 不能依赖记忆,重要的约会、工作,应该用笔记下来,才不会耽误。

14. 当你感到越来越紧张时,试着放松肌肉,做几个深呼吸。

15. 学会对你没时间或没兴趣参与的工作或活动,说“不”。

16. 碰到大排长龙的情形,不要感到不耐烦,这就是人生,不妨一笑置之。如果预期必须等候一段时间,可以带本杂志打发时间,很多烦躁之事,其实都能有效避免!

17. 一旦感到四周的声音过于嘈杂,立即戴上耳塞,听自己想听的声音。

18. 适时洗个热水澡,松弛情绪(夏季可采用冷水浴)。

19. 就寝前,先仔细规划隔天的生活,包括进餐、衣着等。

20. 睡眠要充足,缺乏睡眠易使人变得焦虑、易怒。



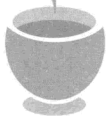




# M<sup>Stories of a</sup> Multimillionaire

## 幸福投资5 投资理财

没有一分钱是能凭空得来的，  
除了分析各种信息，更需要耐  
心、信心，并且不贪心！无论  
投资基金、股票，还是房产，任  
何投资术都没有秘诀，一切取  
决于人性。唯有看透自己，才  
能稳定获利，过上美满生活。







我有一位家境不错的朋友，从小不愁吃穿，要什么有什么，零用钱也没少过，她的最大嗜好就是收集同一款式不同颜色的衣服。她读书时，有一回我去她家，惊见一面小鞋墙，我心想，这不是伊美黛才会做的事吗？我问她：“你的高跟鞋蛮多的耶，怎么每次看你都穿平底鞋，这样不是很浪费吗？”她答：“哦，就算10年才穿一次，也要先买起来，以备不时之需啊！”

我的这位朋友大学毕业后从事的工作是英文翻译，收入很不错，但我发现，后来每次见面，她慢慢开始穿相同的衣服，也很少看她买新东西了。我很好奇：她是不是心情不好，不然怎么会整个人性格大变？

后来听她说，翻译的工作很辛苦，1个英文单词0.7新台币，遇到某些单词还得花费很长时间去查。而且又因为工作时

间并不固定,若是尽量接案,其结果就是经常为了赶稿而彻夜未眠,皮肤差到不行,黑眼圈越来越重。即便调整了作息,变成工作到半夜2点睡觉、早上5点也得起床继续翻译,连续一个月下来,还是发现身体状况很差!从那时候开始,她领悟到自己过去的挥霍,因为一双鞋的代价可能就是现在一整晚无法睡觉的疲惫!

她很高兴可以深刻体验工作的辛苦。她对我说:“现在,我知道自己的日常所需是怎么来的,早上一杯15新台币的红茶,是20多个英文单词,80新台币的午餐便当是100多个英文单词,一双3000新台币的鞋是5000个英文单词,一个2万多块新台币的包包是3万多个英文单词……生活变得很真实,我以前不懂,即使现在能月入四五万新台币,也不想再浪费了,为了买个包还得熬夜赶稿,多伤身体啊!如果可以,我宁愿省下来换一些生活质量和健康。”

我一直认为,家境不错的她应该有存下点积蓄。但她说:“别提了,以前的钱都砸在那墙鞋、包包、衣服上了,过去完全不在意存那点小钱……”当时我明显感到她语气中流露着一股懊悔,但我总觉得若是能在年轻时有体会,总比老了才后悔来得好!

前一阵子,我在公司附近碰到她,她穿着简单朴素的衬衫,牛仔裤是上次见她穿的那一件,鞋款也已经稍嫌过时。我从来

没想过,这位朋友多年后会因为理解工作辛苦而改变了 20 多年的习惯!我想有一些人生道理,确实需要经过很多历练,才能有所体悟,而在此过程中所失去的,就看最后的收获值不值得了!

我自己也是这样过来的,年轻时我从事过很多不同的工作,用汗水与体力赚钱,深刻体会到生活和金钱都得来不易。我发现,只有亲自去做,才能真正养成节俭的个性。“由奢入俭难,由俭入奢易”,如果你还没办法培养谨慎看待金钱的习惯,可以试着去量化自己在工作上付出的精力、劳力或时间,或许这样就能理解金钱得来不易的道理,打从心底做到真正的节俭!



### 制订开支计划

自从我进入社会、有了收入之后,我都会为自己制订存钱计划,以免工作好几年,等到需要用大钱时才发现,年轻时所付出的努力都在玩乐与生活中消失了。我的存钱公式是:收入—储蓄=花费。

例如:

侯小明

年龄: 25 岁

职业: 营销企划



平民千万富翁 Millionaire  
侯昌明的幸福投资

月薪: 32 000 新台币

生活费: 32 000 新台币 - 15 000 新台币 = 17 000 新台币

固定开支(房租、手机费等): 10 000 新台币

自由运用的生活费: 17 000 新台币 - 10 000 新台币 =  
7 000 新台币

每周生活费: 7 000 新台币 ÷ 4 = 1 750 新台币

扣除了固定存下的 15 000 新台币, 生活费达 17 000 新台币,乍看之下很多,但是如果没有强制自己去执行,只是很随意地花薪水,非常有可能每个月都超过预算,因为这是人性所决定的! 为了克服这一点,我们应该明确告诉自己能有多少花费、必须存多少钱! 譬如侯小明可以在月初将 17 000 新台币细分为两部分,一部分是房租、手机费等固定开支,这部分费用不能拖也不能省,剩下的就是他该月能自由使用的生活费,再将这部分生活费除以 4(每个月有 4 个星期),得出每周生活费 1 750 新台币,以此类推。一旦有了存钱计划,你就能对自己每天的花费更有概念! 存钱也会变得更有效率!





我们全家共有 10 个银行账户，每个人各 2 个账户，一个存款用，一个买股票用；另外还有一个家用支出账户、一个全家共享账户。

孩子们的股票账户是在他们出生后半个月开的，记得我去开户的时候，服务人员还反复和我确认：“侯先生，请问您资料没填错吧，是半岁还是半个月？请再确认一下。”我说：“是半个月没错。”小姐用一种难以置信的眼神看着我，相信她一定很难理解我的做法吧！

为什么需要这么早帮小孩开股票账户和储蓄账户呢？因为我认为从孩子出生到 7 岁上小学前，是储存教育基金的最佳时机。平日有多余的钱或逢年过节长辈给红包，我们都会存入小孩的账户；而平常我买股票时，会顺便帮他们下单，这样一来，不

用花太多心思，一样能帮孩子理财！

我们的全家共享账户有两个，一个是共同财产账户 A，另一个是管理生活开支的账户 B。每个月领完薪水，我们会将固定的生活费用转进账户 B，负责支出所有家用开销，譬如水电费、网络费、油钱等，每月转进的生活费为固定数字，如此一来便可以有效管理生活花费。如果到了月底，户头里的钱不够了，表示超支太多；如果当月有结余，表示没有超支，我们就会将之转入账户 A 存起来（或下个月少转入一点生活费），而账户 A 的存款则专门用来支付家中非日常的大笔开销，例如买新车、装潢、出国旅行……

拥有家用账户的优点是记账方便，因为家用细项十分繁琐，若采用一般记账方式，往往需要很好的记忆力，才不会漏东漏西；但若使用账户管理，只需补折就能得知当月提了多少钱作家用，大概核对一下就能了解当月生活费的流向了，非常简单清楚，而且不会占用太多的时间！

除此之外，我也说服雅兰试着投资股票。朋友都知道，她是个保守的人，在理财方面同样如此，婚前她只有一个存款户头，因为她总觉得股票是骗人的。所以我一步一步引导她，带着她看盘，慢慢培养她对炒股的兴趣。刚开始很难改变她对股市的负面印象，于是我对她说：“你想想看，你把钱存在银行，定存利率不到 1%，那你现在把买股票当做定存，先买一只放着，一年

之内，在好的时间点卖掉它，赚的只要超过银行利息，不就好了吗？你先试试看，真的不行再说，不要没试过就先否定一切。”

有了买卖股票的经验后，保守的雅兰对于投资理财也不那么被动和排斥了。现在她会积极吸收新信息，主动了解投资工具，我们不但可以一起讨论股市行情，还可以分享彼此的心得，似乎也增添了一种新的生活乐趣和话题！





我最喜欢问别人一个问题：“如果衣服特价拍卖打五折，你会买几件？是选择先买个十几件，留着以后慢慢穿，还是告诉自己这季什么都不缺了，先忍下来？”如果你是后者，恭喜你，你是一个理性的消费者。许多人常常看到特价，就好像患了失心疯一样，不管穿不穿得到，先买了再说。但是对我来说，买便宜却不需要的商品比买昂贵却需要的商品更浪费。

现在的商业营销手法五花八门，除了基本的折扣，还会有“买二送一”、“第二件六折”、“买千送百”等活动，许多消费者一看见“送”、“六折”等美丽的字眼，便觉得一定会便宜而急着大量购买，其实有时候反而会出现超出预算或超过需求的问题。通常我会先仔细盘算，并考虑自己的需要，例如便利商店常推出家庭装牛奶第二件六折，考虑到那是适合全家人的分量，我就会购

买,因为在使用期限内,这是符合经济效益的!反之,若家中没有小朋友,我会选择买一瓶,虽然没有打折,但喝不完而过期,也是一种变相的浪费!如果经过一番权衡之后,仍无法理性地克制自己的购物欲,该怎么办呢?那就想想每年大扫除时所花费的精神和气力吧!

每个人的购物欲可能表现在不同的地方,据我观察,我的女性朋友们最常见的问题应该是“逛街时总是觉得少一件衣服,衣橱太小,每年都要丢好多件衣服”,于是她们常常陷入“非理性购物—丢弃”的恶性循环。

我的一位朋友提出了不错的见解。爱逛街的她,如果看到喜欢的衣服或品牌特卖会,一定会告诉自己“每年都有特卖啦!现在买那么多,还没穿到,下一次特卖就来了,所以不用急”,或是“衣橱里有类似款的牛仔裤了,而且每一季都有新款或限量款,真的不用急”。如果过了好久好久都还念念不忘,她才会考虑购买,如此一来,她便能体会到,很多时候购物欲只是一种“冲动”,多一件衣服真的很重要吗?其实并不重要。

除此之外,她很高兴地说,“少买一件”为她省下不少时间!因为每年到了换季时刻,她总是要将过多的衣物搬到其他地方安置。这些衣物得重新装箱整理,再一箱箱移动到另一个房间,整理过程中又得花很多时间苦恼该不该丢掉,所以少买衣服之

后,一切都轻松多了!

我们每个人都应该彻底了解自己的购物欲,从中分析什么是需要的,什么是奢侈的。如果将每一件事仔细厘清,就能提升面对欲望时的克制力。这样不但可以找到最适合自己的风格,时间一久,也渐渐地省下了一笔可观的费用,不失为一种隐性的生活投资术!



## 衣橱管理法

有位朋友力行“衣橱管理法”。刚开始她是为了找出适合自己风格的衣物,却发现借此也省去了许多因盲目追随流行而浪费的金钱。随时检视自己的衣橱,了解每一件衣物,并请留意下列事项:

- ◎ 买了却没穿的衣物的款式与颜色
- ◎ 最常穿的衣物的款式与颜色
- ◎ 丢掉衣物后是否需要重新添购
- ◎ 找出对自己而言最适合的款式与颜色
- ◎ 找出最没有搭配价值的款式与颜色

找出这些问题的答案之后,在逛街购物时,我们心里就会有底:完全没穿过的衣服,当然是不要再买了,最常穿的可以多买

或买好一点。这样一来，就能尽量避免浪费。善用了这个方法之后，这位朋友一方面不会再乱买虽流行却不适合自己的衣物；另一方面，在整理衣橱的时候，也不需要因为衣橱空间不足而忍痛丢弃衣物了！







## 置装

我们家通常会在前一年的换季折扣时，采购小朋友的衣服。譬如夏天的时候，我和雅兰会赶在折扣档期，买好明年夏天的衣服。需要注意的是，小朋友长得快，所以要预先规划尺寸，购回后再仔细收纳，避免脏污，这样在拆开穿用的时候，衣服还是像全新的一样，但是在费用上却省了不少！此外，上网买衣服也是一个省钱之道，因为网络店面省去租金成本后，价格自然有弹性空间，消费到一定额度也可以抵免运费。而网络购物最棒的地方在于，它能让消费者轻松地货比三家，选购时也不会受到店员的怂恿，既轻松又方便省时！

因为从事主持工作，我每年都要买很多衣服，不爱逛街的我

常用的省钱方法是集中消费,找一个风格和版型都适合自己的品牌,一次买齐当季的衣物。如此一来,不用杀价就能拿到很好的折扣,而且选购时店家还会特别关上店门,让我试个过瘾,这也是个省时省力又省钱的好方法!

## 教育

孩子长大一点后,就会开始需要买书。现在许多网络书店都会有打折或促销活动,搭配特定书籍的活动甚至能以极低的价钱购书:五折、六折都有可能。只要上网浏览购书,立刻享有折扣,还寄送到家,这样的好事,为什么不接受?我有一位对语言学习有独到见解的朋友,大学之前从未出过国,虽然在台湾土生土长,英文却说得流利又地道,毕业之后也凭着优秀的语言能力获得工作机会。她在高中之后就没上过英文课了,因为到了一定程度后,就会开始自动自发地学习,好像小时候我们学习中文到一定程度后,就会开始读报纸的道理一样!所以,与其花钱去补习班,不如培养出对学习的兴趣,这才是学好语言的根本,这样就永远不用交钱给补习班了!

## 旅行

对于每年定期全家旅行的我们来说,善用航空公司联名卡是非常重要的事。尽量搭同一家航空公司的飞机,或是刷同一

平民千万富翁 Multimillionaire

侯昌明的幸福投资

张联名卡,就能累积里程换优惠,例如机票升级、饭店升级、免费机票等,这对于爱出国游玩的人来说无疑是一大福音!我也有力行“淡季出国”的朋友,他们喜欢在6月、9月、11月这三个月出国,淡季的机票和饭店当然比较便宜,而且有时候同班机旅客不多。某次,买经济舱的他,竟然是躺着去欧洲的,他说这比机票升级还要爽啊!而“淡季出国”最吸引人的,还在于不用在游人中挤来挤去、不用什么都排队,我认为这是一个值得参考的方法。

## 休闲

家里有孩子之后,父母为了他们的童年与假日,玩乐的花费省不得,但还是可以从中找到一些关于省钱的窍门。譬如我们会留意游乐园门票的特价信息,或是电影院的信用卡优惠等。总体而言,玩乐方面必须善用信用卡,善于选择淡季、人不多的时间。只要信息够灵通,看似花钱的玩乐活动,我们既能尽情享受,又能省荷包!



侯氏消费精省理念

1. 不办提款卡,把存折锁进抽屉,避免取钱的机会!

2. 先存钱,再花钱。
3. 身上少带钱,人往往很容易有多少花多少。
4. 注意各个商家的特价优惠。
5. 货比三家绝对不吃亏!
6. 克制自己的消费欲,避免造成不必要的浪费。
7. 善用不同信用卡的各种优惠。
8. 每月初规划当月开销,并留意支出,月底针对总开销逐一检讨。
9. 省一元钱等于赚一元钱。





## 下厨

进餐是我们每天的“必修课”，有些“老外”在想要节省餐费，又没时间煮的情况下，通常会乱吃一些便宜的食物，省了餐钱、伤了身体。所以为了健康着想，我力行“自煮运动”。亲自下厨的最大好处，就是可以顾及健康，又能省下外食支出，譬如洋葱、红萝卜、地瓜、西兰花等，都被我列为营养、便宜的常备食材，把它们运用于自家的餐饮料理中，健康之事不假他人之手！

我有个朋友，原本是三餐都吃便利店盒饭的人。他某次买了个好吃的手工香蕉蛋糕，决定自己动手做，没想到一学就上手。然后他开始学习制作各种不同的蛋糕点心，也对料理产生了兴趣，无心插柳柳成荫，意外培养了第二专长。他说以前的生

活是上班、下班、回家睡觉，现在多了学才艺和下厨的乐趣，生活丰富了许多，也因此省下不少餐费。最令我印象深刻的是，有次他去逛了某家知名点心店，6片手工饼干要价200新台币，他试吃后直说好吃却没买，过了几天马上做出了口感和味道都与之不相上下的饼干，他说这样不只是省钱而已，还更有成就感！或许，外卖真的是生活中最省时、省事的选择，但是换个角度想，即使我们不是大厨师，但亲自下厨也能为生活增添几分乐趣，而且还培养了一种新的兴趣！

## 装潢

记得当初装修房子的时候，由于室内设计公司除了装修费之外还会多收设计费，不符合我当时的经济情况，所以我想了折中的方法——上网找开设个人工作室的设计师。他们可以介绍质量不错的木工，只收装修费不收设计费，然后我们自己也找了许多杂志来参考，和设计师讨论，一样可以达到不错的效果。另外，我有位室内设计师朋友，碰到预算比较紧的客户时，他会建议客户将大部分装修预算用在主要空间上，像客厅、餐厅、主卧等，其他空间可以使用较次等的材料。如果只是想改变家居风格，但不愿大动工的话，可以在主墙面上贴壁纸，这样既能展现出全新风格，又不用动工装修，还能确实达到省钱的目的！

平民千万富翁 *Millionaire*

侯昌明的幸福投资

## 养车

车子的保养是一笔极大的开销。以换机油或机芯而言,我倾向于不找保养厂,但前提是消费者必须非常了解自己的车——使用哪一种品牌的机油和机芯,都要先做足功课!在需要换机油的时候,我们可以到大卖场选购特价品,并且留下收据,再到大卖场附近的轮胎维修中心换就可以了。偶尔我也会趁此时,请他们顺便帮忙换一下在汽车材料行自购的机芯,用最少的成本创造最高的利益!

此外,在油价高涨的时代,像加油这样的小事,也可以是一门大学问!通常我会固定去同一家加油站,在每周固定特价日里加满油。现在有许多联名卡,可以累积点数,换折价或奖品。选择固定加油站,累积点数或折现就容易多了!我有位朋友更精明,他会寻找自助式加油站,每公升再便宜0.8新台币,这对他来说是轻易达成的举手之劳,为何不省下来呢?

当我们面对经济窘况、喊穷的时候,往往忽略了身边的细节。一元钱一元钱的无形累积,将来都可能让自己有意外的惊喜。省钱是一种创造财富的艺术,很多时候,只是事在人为而已!



## 健康、营养、便宜的常备食材

### 洋葱

具有特殊风味的洋葱,富含果寡糖,可以帮助人体大肠内有益生菌的生长,此外,还可帮助减轻鼻塞、阻止胆固醇的吸收,并预防心血管疾病与胃癌、直肠癌及大肠癌等等。

### 红萝卜

红萝卜富含维生素 A 与  $\beta$  胡萝卜素,具有促进眼内感光色素生成的能力,能预防夜盲症,加强眼睛的辨色能力,并能改善眼睛疲劳与眼睛干燥的问题,是每天在计算机前打拼的上班族不可或缺的常备食材!

### 地瓜

地瓜含有蛋白质、醣类纤维素、钙、钠、磷、铁、胡萝卜素、维生素 B<sub>1</sub>、维生素 B<sub>2</sub>、维生素 C 等众多营养素。此外,地瓜有一种特殊的黏液蛋白,能维持人体血管壁的弹性,防止动脉硬化,促进胆固醇的排泄,减少皮下脂肪。地瓜可以作为正餐单吃,烹调



平民千万富翁 *Middle-class Millionaire*  
侯昌明的幸福投资

方便，是忙碌的现代人购买健康食材的首选。

## 西兰花

西兰花是一种在人体摄取营养方面相当有帮助的食材，内含丰富的维生素 B<sub>1</sub>、维生素 B<sub>2</sub>、钾、镁、铁、锌、钙，特别是含有大量的维生素 C，是一种营养均衡的蔬菜。而西兰花中的食物纤维含量也很丰富，大多数为水溶性纤维，可以有效预防成人病，至于含量同样不少的非水溶性纤维，亦能发挥促进肠蠕动的作用。此外，根据研究发现，西兰花内含有一种“萝卜硫素”，能产生许多抵抗致癌物的酵素，使得西兰花成为了新兴的抗癌保健食材！





每个人在刚接触、选购基金的时候,多半会听信旁人。以我自己过去的经验为例,我同样是一个不做功课的不及格投资客。有一回,知名主播蒋雅淇推荐我买全球高科技基金,我心想,既然身为基金达人的她都这么说了,而且自己也买了,当然应该二话不说随即跟进!我记得当时净值是 12 美元,买进之后也没怎么理它,一年多后陆续涨到 33 美元。天啊!大师就是大师,这次总算跟对人了,不过我心想,既然都涨了,耐着性子再等等好了,搞不好还会有再上涨的空间。

后来这基金又被我搁置了好一阵子,有天突然想起这件事,查了一下,净值跌到 27 美元,当时便觉不妙,不如趁早脱手好了。我赶紧拨电话到申购的基金公司要将之赎回,没想到客服小姐说从最高 33 美元跌到 27 美元的幅度已经很大,此时千万

平民千万富翁 M.<sup>millionaire</sup>

侯昌明的幸福投资

不要赎回,反而还要进场加码才对!坏就坏在她甜美的声音,让我心神一松,完全放下之前的疑虑,当然,我也就被她牵着鼻子走,打消了原来的念头。再过了一年多,该基金竟然跌到了6美元,真是晴天霹雳,本来可以赚2倍报酬的,这下变成腰斩一半……

股神巴菲特曾说过:“想要一辈子都能投资成功,并不需要天才的智商、非凡的商业眼光或内线情报,真正需要的是,有健全的知识结构供你作决策,同时要有避免让你的情绪破坏这个结构的能力。”我想这段话足以说明我失败的原因,因为我最缺乏的便是健全的知识。

我开始认真做功课,如果真的拿不定主意买哪一个基金,就用最简单的方式——打电话到各家基金公司和客服人员聊聊天,听取两三家不同意见。时间足够的话,可多问一些未来被看好的趋势和题材,或许你会发现其中有几个题材是重复率较高的,这就是你可以锁定的方向。

再者,了解基金操控团队的绩效,3~5年内的成绩是最值得参考的数据,千万不能被近期绩效所迷惑,而且绩效排名应该是稳健成长而非大起大落,最好选择持续位列前25名的基金。另外,还要参考大盘的数据,大盘涨的时候,该基金跟着涨是应该的,但是大盘跌的时候,基金若无法抗跌而是跟着跌落谷底,则表示它的绩效是值得商榷的!如果这些功课都做足了,也选

出了自己的投资标的,那就可以准备逢低布局了!

以前我听信朋友的话去投资,虽然朋友的建议是对的,但是我缺乏足够的知识,所以无法在正确的时间点内赎回获利。而后发现错过高点时机要卖出,又被客服人员轻易说服,同样是因为欠缺正确概念,无法避免受情绪影响而作出错误决策。所以,无论如何,投资前一定要先做足功课,“知己知彼,百战百胜”,这句老话没错!



### 大中小三阶段基金筛选法

#### 大范围

先找出自己是哪种类型的投资人(积极型、稳健型、保守型),如此就可以将上千只的基金淘汰掉 2/3。

#### 中范围

打电话给各家基金公司搜集信息,并且尽量发问,包括“未来若想投资基金该如何选择”、“全世界的趋势该如何分析”、“有优秀并值得推荐的基金或基金经理人吗”、“过去 5 年的绩效如何”(因为好的基金并不能年年保证获利,而是大盘涨,基金涨更

多;大盘跌,基金跌得比大盘少)在请教的过程中,你会发现各家基金公司的建议方向会有交集处,然后请对方寄来所建议的基金的相关数据,以供更进一步分析。

## 小范围

从所收集到的基金数据中去比较、分析,例如“基金过去的绩效”、“基金经理人的背景及过往业绩”、“此基金投资所设定的理想区域”等。

透过“大中小三阶段筛选法”,就可将原本过于繁多的基金一一过滤、筛选。最棒的是,这样做从头到尾只花了电话钱和时间,真的是省啊!





许多人不敢投资是害怕自己不懂行情,会买到高点,这的确是许多初学者会犯的错,如果真的不知道该何时进场,我的建议是把握“危机入市”的原则。根据我多年的观察经验,无论是股市还是基金,在天灾、人祸之后都会有比较大的获利幅度,譬如SARS、次贷危机、印度洋海啸等。因为灾难刚发生的时候,是人性恐慌所造成的暂时性下跌,如果你对未来还有希望、如果你认为经济还会复苏,那么这时你便应该进场!

几年前,印度洋海啸刚发生的时候,东南亚股市一片惨淡,当时我认为是买进基金的好时机。果然,跌了几天之后,泰国股市涨了,而且还是直线往上飙,主要是因为灾难后各地重建,对钢铁、建材的需求自然就大幅增加了。可惜我因为工作忙碌错过了合适的进场时机,虽然原来的想法和推测是正确的,但之后

也不敢贸然进场了。

另一次危机入市的经验是 2003 年 SARS 期间,全球股市行情惨淡,当时我认为这场灾难一定会过去,不趁此时进场,更待何时?! 所以我选了一只基金,相信以其团队绩效,未来市场复苏的时候,一定有很大的成长空间。某天去上班的时候,我就在电台楼下的银行申购这只基金,当时净值是 38 新台币,之后曾经跌到 36 新台币,而且连续一年都没有涨。一年后,有天和公司会计聊天,她问我:“你那只基金赎回了吗?”我很惊讶她竟然知道我买什么基金。原来是银行人员通风报信,当初许多人也暗中跟着我申购了那只基金,但是一年内不涨反跌,他们也都赎回了,小赔出场。但只有我认为“只要时机一到,该涨的自然会还它公道,那也就是我获利的时候”。凭着这股信念一直撑着,一年半后这只基金终于开始一路涨到 50 多新台币,我看到报酬率达到三成,已达到自己预设的满足点,就赶紧赎回,落袋为安。

在经济危机期间入市,最需要克服的是心理障碍。虽然在低点买进,但这并不表示股市不会再低了,此时就是考验我们耐心的时候。譬如朋友此前问我:“目前的全球金融危机,是好的投资时机吗?”我回答:“是,绝对是。”因为当时已经能悄悄嗅出经济复苏的气息,虽然不快,但是就长期而言是正面的。这次金融危机影响较大的是欧美发达国家,但像拉丁美洲、印度、中国大陆等处,虽然有影响,但是未来市场潜力无穷,还是可以投资

的。如果投资人功课做足了,相信自己选择的投资标的,对未来充满希望又能耐心等待,那么,我想他的投资一开始便已成功了一半!

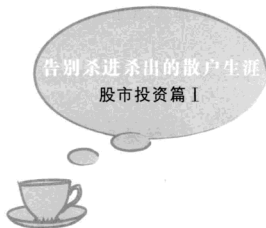


### 土法炼钢趋势调查

根据过往的经验,我建议平常对基金研究不深的投资者,入门第一步,不妨直接打电话询问基金公司的专业人员,征求他们的意见。首先询问,以长期而言,哪些题材是被看好的?为什么?对这些进行分析之后,再继续探询该基金公司,是否出售该题材相关基金,或者有详细的投资比例与相关资料。至于了解该公司该基金的优势所在,绝对是必要的,相信他们也会乐意寄送相关资料,为我们提供其所作出的最细腻、最精准的判断!当然,只听一家之言并不够,最好能多方打听、交叉比对,最后的结论自然会比较客观!







我从 25 岁开始买股票，到现在也快 15 年了。刚开始的时候，台湾股市一片大好，随便买随便赚，我以前习惯短线操作投机取巧，属于买进后马上卖出，从中赚取差价的投机客，所以心情常跟着大盘起起伏伏。为了随时掌握最新行情，我买了台股票机，在每天早上 9 点的电台时间里，一边主持一边看盘。记得有一次，节目才开场，我一边看着股票机，一边开场：“各位观众早！我是侯昌明，今天天气真……不错……”没错，当时我的脑袋一片空白，虽然天气是不错，股市却惨绿，后来插播广告时同事还提醒我，那段开场似乎有点不自然。

这样的生活持续了几个星期，我发现这样不但不能专心工作，而且这种杀进杀出的方式也没办法获利。于是我开始想，为什么一定要在短期内获得高报酬呢？如果将眼光放远，反向操

作,选一只只有信心的股票,逢低点买进,不要在意暂时的下跌受挫,只要一年后能带来两成以上的回报率,不就胜过银行定期储蓄了吗?我需要的只是耐心,以长期持有的方式,进行投资工作。

我大约是在七八年前开始改变股市投资策略的,当时台湾股市还在3500点左右,地产股在5~9新台币之间,房价已经连续下跌10年,而且观察房市,发现推案量(推出的产品总面积)多出之前一年一倍,表示空屋已经被慢慢消耗,房市有开始回暖的迹象!于是我买了一只每股价格为9新台币的地产股,一年后涨到20新台币的时候,突然停滞了,根据我自身观察,加上阅读理财杂志所得的信息,地产股一定会再涨,所以我又等了半年。果然等到了,半年后这只地产股发动攻势,最高达到35新台币每股,回报率达到一倍以上,我就满意地脱手了!

另有一次,我买了每股300新台币的宏达电,当时智能型手机是人们普遍看好的,所以我分批慢慢买,一路涨涨跌跌。期间涨到每股400新台币时,我没有卖掉,结果又跌回每股325新台币。这时我陷入了挣扎,卖出的话刚好打平,但我相信主攻智能型手机的宏达电不该只是这样,应该还有很大的成长空间。此刻真的很考验人心,那一阵子宏达电的股价多半都是跌的,但是我相信趋势,在长久的等待之后,该股果然涨到了每股500新台币以上,已超过所期望的回报率,我就把它们卖出了。

后来因为外资大量买入,这只股票一路涨到每股1 000 新台币。朋友问我心不心痛,我却认为对我来说每股500 新台币已是合理的高点,赚到预期中该赚的,其实就够了。况且,这种长期持有的投资法,虽然需要耗费较多的时间和精力,但是整体的回报率比以前短进短出好,所以它已成为我现在的操作法则!如果每一次投资都抱着“再等等看”这种贪心的想法,原本获利的一部分可能就会在等待中跌光了!所以身为散户,绝对要有一个认知——我们无法在绝对的低点买入,或在绝对的高点卖出,能赚得合理其实就够了,这样对自己而言也最为稳当!



### 一手决定成败,用心理解胜负

在投资理财这条路上,有很多操作方法与门路,可以借由学习和经验去弥补先天的不足。如何从成功中获取财富之外的赢家气度,以及在失败中得到珍贵的启示,才是最重要的一件事!这么多年来,我归纳出一个结论,面对投资时,多数人最常犯的错,其实是听信他人推荐,一旦将胜败重责交给了他人,就代表所有的后果只能由自己吞!

关于这点,向来耳根子软的我,有着一堆切身之痛,即便早已抱持绝对理性的看法,但是一不注意,就算经验再丰富,还是

有失足的时候！这个不久前发生的例子，就发生在宪哥（吴宗宪）节目的录影空档。当时我拿起笔记本电脑关心股票走势，他刚好经过，马上推荐了一只传产股，并且信誓旦旦地说：“保证赚钱！”那时我的脑中开始作出评估——宪哥入行前曾担任股票交易所营业员，眼光非常准，加上他 10 年前曾推荐过一只股票让我赚进一笔，所以这只股票是十分可信的！

后来录完影，即将离开摄影棚前，我仍不改本色，谨慎地与他再三确定，宪哥摆明了绝对可以！隔天，我立刻砸了 400 万新台币进场买股。没想到，该股立刻跌停，短短一周内，股价从每股 8 新台币跌至每股 6 新台币多，好在我预设了“停损点”，状况不对就随即认赔卖出，结果还是费了点功夫才全部脱手。唯一值得庆幸的是，该股最后跌到每股 5 新台币。等我再遇到宪哥，只见他不断说：“歹势歹势（请原谅），世事无绝对！”一派云淡风轻，却痛在我心！事后想想，为了这样一句话，一周内自己赔掉 50 万新台币，真的很不甘心，换算下来，不晓得是多少血泪汗啊！但是遇到这种事，要怪只能怪自己把持不住。很多人一定都有类似经验，自认活该倒霉，然而，这却是能轻易避免的，只要足够相信自己，便能坚持原则，也不会有抄捷径的贪念。“一手决定成败，用心理解胜负”，才是投资的真艺术！



除了长期持有之外，我认为股票投资还有一个重点。放眼望去，真正能在股市获利的投资人，他们都有几项共同的操作原则。

第一，一次操作不超过 5 只股票，才能同时专心兼顾；第二，只操作自己熟悉的股票，了解公司背景、每股盈余和波动的幅度等，培养几只招牌股票，来回操作。这是我觉得很棒的投资方式。

我有位朋友，大家都笑称他“可成杨”，因为他很爱操作一家名叫“可成”的公司股票，他非常了解这家公司，像经营者的作风、背景、公司每年营收、发展轨迹等信息他都一清二楚，而他对于不了解的股票绝不下手。除了公司基本状况外，他也很清楚可成股价的波动幅度，金融风暴前的股价总在 200~300 新台币

间来回震荡,他就在股价接近 200 新台币的时候买入、在 300 新台币左右卖出,光靠来回操作这只股票,原本 30 万新台币的成本,几年下来就让他赚到 150 多万新台币!在这个例子中,我们可以很明显地知道,没有人可以全部熟知股票市场柜总共上千家公司的状况,要如此确切掌握某家公司长期股价的波动,最重要的就是功课要做足,而且买进之后要耐心观察,找到招牌股票的股性(高点和低点的价钱和波动周期)!

除了做功课寻找自己的招牌股票之外,绩优股也是一个很好的选择。因为绩优股的公司本身体制佳,表现良好会反映在股利上,如此一来即使不靠买进卖出赚差价,也还有赚头!此外,如果遇到股市崩盘、大跌,有资金要进场护盘的话,一定是先拉抬大型绩优股,所以绩优股也具有抗跌或是利空之后快速回升的优点,如果投资客对于目标毫无头绪,选绩优股准没错!我有位朋友,很不擅长理财,不过他听了妈妈的建议,每个月领到薪水就去买一张台湾“中钢”的股票,持续买下来,虽然不是靠差价赚钱,但是每年的股利也都很不错,相较之下,比起定存的利息好很多!

虽然这些是比较消极保守的做法,但正如球场上所言,“防守就是最好的进攻”。依照既定规划一步一步来,保守地赚、稳当地赚,长期累积下来的获利也会相当惊人!



## 股海五字诀

我认为只要心态正确，股市投资也可以很稳健。我从过去杀进杀出的散户，转变成现在长期操作的投资客，多年的心得，可以归结出一套“股海五字诀”。

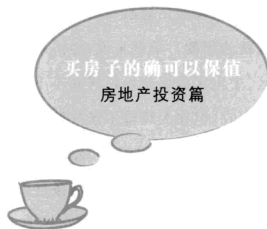
冲：买股票千万不能冲动，不要看涨就跟进、看跌就慌，这样只是随股市起舞，永远只能是输家，要懂得逢低布局，耐心等待！

脱：无论如何都不能放松自己的防护意识，营业员的建议听听就好，要严格执行“停损”、“停利”！

泡：千万不能沉迷在股市里，投资股票虽然可以赚钱，但这不代表它能取代我们的正业，改变正常的生活节奏，若是失去自己的重心，会导致自己全盘皆输！

盖：千万别尽信股市名嘴的乱侃，要知道，他们都是靠收取你的会员费来赚钱，投资人还是必须对上市公司有通盘了解，从而作出最正确的判断！

爽：如果能遵循以上4点，恭喜你们，在股市里肯定能“爽”啦！



我退伍后就开始有了买房子的计划，所以此后的工作都以此为目标，督促自己。在我的想法里，房子一定要尽早买下，这样一来才能安心无虞地努力打拼，如果天不从人愿，哪天我们面临事业上的困难，起码不用再忧心房贷或房租，至少有个遮风避雨的地方。

所以步入社会之后，我的第一个目标就是在 30 岁以前，买到人生中的第一栋房子。记得我是从 25 岁开始还房贷的，当时我奋力打拼，校园节目、活动主持什么都接，地点如果不在台北，通常会有车马费，我也坚持开车往返，意思是主持费和车马费都要赚，等存到 5 位数就先还房贷，所以我在 30 岁那年，还清了沉重的房贷。不得不承认，房贷压力确实很大，那段时间的生活过得非常“紧”，但我认为这也是一种强迫储蓄的方式，强迫自己在



几年内存下买房的钱,有了压力才能加快财富累积的速度。

对于买房,我最重视的是地段和周边环境的好坏,因为那往往会影响房屋抗跌的程度。举例来说,经济环境不好的时候,为什么台湾大安区、中正区的房价始终居高不下? 反观淡水、汐止等地的房价虽然便宜,但在大环境不景气的时候,跌幅也相对较大。以住宅而言,地段选择多以治安、公园、学校、交通便利、生活氛围等作为考虑的重点,具备这些生活条件的住宅,除了自住之外,往往还会有抗跌保值的功用。买房不只是自用,还有保值、看涨的投资功能。万一有天遇到了资金周转方面的问题,地段好的房屋,卖出后还能多赚一笔。

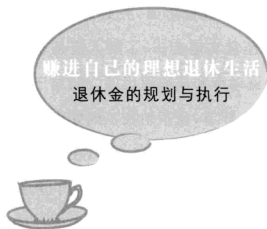
几年前,我和老婆一起投资开服饰店时,认识了一位中年妇女,她在顶好名店城有两三个店面,面积都在3~8坪之间(1坪≈3.3平方米),每个月每间可收三五万新台币的租金,我看她这样收租金过日子倒也挺惬意的,而且面积不大,并不需要像套房那样费心照顾,所以省下了不少心力。当时,她的店面卖价是750万新台币,这种价格在当时的台北市可以买到一间两房一厅的公寓,仔细想想,若是公寓租金每个月只能收1.5万新台币,店面却能收到4万新台币! 相比之下,投资回报率实在差了十万八千里!

所以,当我有了自己的住宅之后,房地产方面我倾向于店面投资,一来投资回报率高,二来如果我们夫妻想创业的话,也可

以省下租金的开销。即便创业不成，只要地段好，肯定能成为收租金的金母鸡！若想投资店面，务必对该地段有一定程度的了解，下手前必须经常实地走访，了解人流是否够多、环境是否良好、周边店家的流动率和成败原因等。归结于一，只要站在消费者立场去检视各个环节，就不怕找不到好店面！

我认为房地产是很好的投资方向，在我年轻的时候，房贷压力是当时努力赚钱、存钱的动力，一旦有了房子之后，就像有了一种令人安心的保障，可以毫无后顾之忧地打拼，也实实在在地为自己和家人的美好未来打下了坚实的基础！





当我的事业和家庭都渐趋稳定之后,我便定下了要在 50 岁退休的目标! 对我而言,退休并非什么都不需要做,或是完全离开职场,因为每天不知道该做什么反而是一种烦恼。所以我的想法是,50 岁之后的人生,可以不再为了生活而非做什么不可! 例如我可以选择主持辛苦的外景节目,保留轻松惬意的电台节目,继续跟社会和听众们保持互动。如果没有其他适合的工作,那我可以和雅兰经营一家温馨的小店,当做生活中的乐趣,也可以借此认识一些新朋友! 因此,我 30 岁之后的投资理财,完全以退休为目标,采取保守、稳健的投资心态。有了家庭,而我距离 50 岁也不远了,实在禁不起因为一时贪心而必须重头再来的打击。

其实我的股票账户就等于退休金账户,我绝对不会动用里面

的钱,像铁公鸡一样不动如山!我累积退休金的方式是靠着本金在股票账户里不断翻来覆去,用复利和时间的威力,让数字越滚越大。所以我没有办此账户的提款卡,印章和存折也锁在抽屉里。只要稍微注意每次操作前后的数字对不对,心里有个底就好,就算是平常家用、出国玩乐、生活费等,也不会打它的任何主意。

很多人会问我:“那是无止境地让它越滚越大吗,你是如何设定明确目标的?”我认为首先要了解自己退休后想过的是怎样的生活、需要多少钱。50岁之后,其实绝大部分的开销都可以渐渐省略了,譬如说房子、车子等。所以需要粗略估算的部分,只有生活花费。

假设我50岁退休,预计要过30年,每个月的生活费是6万新台币,30年的生活费总共是1800万新台币;孩子到上大学之前林林总总的花费估计1000万新台币;每年出国旅行的费用约20万新台币,30年就大约要600万新台币;另外我得额外预备一些缓冲急用的部分,总计大概需要5000万新台币。所以从30岁开始,我得用我股票账户里的本金,赚到5000万新台币,对我来说,这笔钱是全家人往后的依靠,也是继清偿房贷之后的另一个人生目标,为了家庭,这是我不能不承担的责任!或许有人会觉得,生命不是应该及时行乐吗?但是当我想到孩子与老婆的未来,我就不得不继续打起精神。拥有一个清楚的人生目标,总好过糊涂一辈子。



## 20 年赚进 5000 万退休金的计算表

### 30~40 岁

30 岁已有本金(闲置、不影响生活的资产): 300 万新台币

设定每年的投资(股票、基金等各种理财工具)回报率: 20%

第一年:  $300 \text{ 万新台币} \times 1.2 = 360 \text{ 万新台币}$

第二年:  $360 \text{ 万新台币} \times 1.2 = 432 \text{ 万新台币}$

第三年:  $432 \text{ 万新台币} \times 1.2 = 518.4 \text{ 万新台币}$

.....

第十年: 约为 1857 万新台币

结果: 连续 10 年投资理财, 若每年回报率达 20%, 40 岁时, 就拥有 1857 万新台币。

由于还未达到 5000 万新台币目标, 所以接下来 10 年, 再利用这 1857 万新台币投资操作, 但是每年的投资回报率可以不用定得那么高, 采取稳健的心态前进, 降低风险。就像我的一些朋友, 年纪越大越不敢贸然杀进杀出, 甚至一年只操作一波, 达到当年的目标回报后, 见好就收, 如果幸运, 一次就超过目标, 正

好先将明年的部分赚起来,往后的压力就更小了!

## 40~50岁

40岁已有本金(闲置、不影响生活的资产): 1857万新台币

设定每年投资(股票、基金等各种理财工具)回报率: 10%

第一年:  $1857 \text{ 万新台币} \times 1.1 \approx 2042 \text{ 万新台币}$

第二年:  $2042 \text{ 万新台币} \times 1.1 \approx 2247 \text{ 万新台币}$

第三年:  $2246 \text{ 万新台币} \times 1.1 \approx 2472 \text{ 万新台币}$

.....

第十年: 约为 4817 万新台币

结果: 连续 10 年投资理财, 若每年回报率达 10%, 50 岁时就拥有 4817 万新台币, 约 5000 万啰!

上述方法并不保证适用于每一个人, 但它的确告诉我们, 对一般平民来说, 投资理财可能更为重要。如何在薪水起伏不大的年代里, 善用复利的威力, 为自己赚到理想的退休生活, 是每一个人都需要正视的课题! 所以, 千万别再浪费时间了, 开始想想自己的退休金作战计划吧!

## 范例

30岁已有本金(闲置、不影响生活的资产): 100万新台币

设定每年投资(股票、基金等各种理财工具)回报率: 25%,

平民千万富翁 Multimillionaire  
侯昌明的幸福投资

连续 10 年;第 11~17 年投资报酬率为 20%;最后三年投资回  
报率: 15%

第一年:  $100 \text{ 万新台币} \times 1.25 = 125 \text{ 万新台币}$

第二年:  $125 \text{ 万新台币} \times 1.25 \approx 156 \text{ 万新台币}$

第三年:  $156 \text{ 万新台币} \times 1.25 \approx 195 \text{ 万新台币}$

.....

第十年:  $745 \text{ 万新台币} \times 1.25 \approx 931 \text{ 万新台币}$

第十一年:  $931 \text{ 万新台币} \times 1.2 \approx 1118 \text{ 万新台币}$

第十二年:  $1118 \text{ 万新台币} \times 1.2 \approx 1343 \text{ 万新台币}$

.....

第十七年:  $2781 \text{ 万新台币} \times 1.2 \approx 3337 \text{ 万新台币}$

第十八年:  $3337 \text{ 万新台币} \times 1.15 \approx 3838 \text{ 万新台币}$

第十九年:  $3838 \text{ 万新台币} \times 1.15 \approx 4413 \text{ 万新台币}$

第二十年:  $4413 \text{ 万新台币} \times 1.15 \approx 5075 \text{ 万新台币}$

结果: 连续 10 年投资理财, 若每年回报率达 25%, 第 11~  
17 年投资回报率达 20%, 最后三年回报率达 15%, 50 岁时, 就  
拥有 5 075 万新台币!

因此, 每个人都可以根据自己的情况, 计算出自己退休后用  
多少钱、家庭必须花多少钱, 设定自己的退休年龄和工作年资。  
至于投资回报率的设定, 我认为要依照自己的年龄与个性, 年纪  
大了, 投资风险就必须降低, 当然回报率也可以往下修正到

10%以下的投资方式,如基金或定存。至于年纪较轻的人,可以考虑运用投资回报率高的投资工具,如股票。当然在投资之前,一定要做足功课,这样才能增加成功的几率。

